



15

Finanse przedsiębiorstw

Finance of enterprises

Uwagi ogólne

1. Wyniki finansowe przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do ustawy z dnia 29 IX 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity: Dz.U. z 2009 r. Nr 152, poz. 1223) z późn. zm.

Dane w zakresie gospodarki finansowej przedsiębiorstw obejmują podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

Dane nie obejmują banków, spółdzielczych kas oszczędnościowo kredytowych instytucji bezpieczeństwa, domów i biur maklerskich, towarzystw i funduszy inwestycyjnych oraz towarzystw i funduszy emerytalnych, szkół wyższych, samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej, instytucji kultury posiadających osobowość prawną i gospodarstw indywidualnych w rolnictwie.

2. Przychody z całokształtu działalności (kwoty otrzymane i należne) obejmują:

- 1) przychody netto ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług);
- 2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów (łącznie z kwotami należnymi z tytułu sprzedaży opakowań wielokrotnego użytku);
- 3) pozostałe przychody operacyjne, tj. przychody niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością podmiotu, do których zalicza się: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z wynajmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- 4) przychody finansowe, tj. przychody z tytułu dokonanych przez podmiot operacji finansowych: kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji, zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

General notes

1. *The financial results of enterprises are adjusted to the Accounting Act dated 29 IX 1994 (uniform text Journal of Laws 2009 No. 152, item 1223, with later amendments).*

Data regarding the financial management of enterprises include economic entities keeping accounting ledgers employing more than 9 persons.

Data do not include banks, credit unions, insurance companies, brokerage houses and brokerage offices, investment funds and societies, pension funds and societies, higher education institutions, independent public health care facilities, cultural institutions with legal personality and private farms in agriculture.

2. Revenues from total activity (sums received and due) include:

- 1) *net sales revenues of products (goods and services);*
- 2) *net sales revenues of goods and materials (including sums due from the sale of reuse packages);*
- 3) *other operating revenues, i.e., revenues not directly connected with the basic activity of the entity, to which the following are included: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights;*
- 4) *financial revenues, i.e., revenues from financial operations conducted by an entity: amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, default interest, profits from the sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.*

3. Koszty uzyskania przychodów z całości kształtu działalności obejmują:

- 1) koszt własny sprzedanych produktów (wyrobów i usług), tj. koszt wytworzenia sprzedanych produktów powiększony o koszty sprzedaży (z podatkiem akcyzowym) i o koszty ogólnego zarządu (wariant kalkulacyjny) lub są to koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczony o własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów (wariant porównawczy);
- 2) wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu (nabycia);
- 3) pozostałe koszty operacyjne, do których zalicza się: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, tj. nadwyżkę wartości sprzedanych składników majątku trwałego nad przychodami z ich sprzedaży, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisy w części lub w całości przyznanego w związku z transakcją gospodarczym upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- 4) koszty finansowe, na które składają się w szczególności: odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

4. Przychody i koszty uzyskania przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem opustów w postaci rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT).

5. Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest to suma wyniku finansowego na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, wyniku na pozostałej działalności operacyjnej oraz wyniku na operacjach finansowych.

6. Zyski i straty nadzwyczajne to skutki finansowe zdarzeń powstających niepowtarzalnie, poza zwykłą działalnością jednostki i niezwiązanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia, a w szczególności spowodowanych zdarzeniami losowymi.

7. Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy na działalności gospodarczej, powiększony o zyski nadzwyczajne i pomniejszony o straty nadzwyczajne.

3. Costs of obtaining revenues from total activity include:

- 1) *the cost of products sold (goods and services), i.e., the manufacturing cost of products sold increased by selling cost (including excise tax) and by the cost of management and administration (calculation variant) or the total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories (comparative variant);*
- 2) *the value of goods and materials sold according to procurement (purchase) prices;*
- 3) *other operating costs, to which the following are included: loss on the sale of non-financial fixed assets, i.e., surplus of the value of sold fixed assets over the revenues from their sale – until 2001 the value of fixed assets sold depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of a permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, reserves made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transaction in), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or fixed assets received free of charge;*
- 4) *financial costs, in particular, interest from contracted credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on disposing of investments, write-offs updating the value of investment the surplus of foreign exchange losses over gains.*

4. Revenues and costs of obtaining revenues from the sale of products, goods and materials which have an influence on the financial result are expressed in actual sales prices taking into account discounts in the form of rebates and reductions, excluding the value added tax (VAT).

5. The financial result on economic activity is the sum of the financial result from the sale of products, goods and materials, the result on other operating activity as well as the result on financial operations.

6. Extraordinary profits and losses are the financial results of one-time events, outside the usual activity of an entity, and not connected with general risk of activity, and in particular, the result of coincidental events.

7. The gross financial result (profit or loss) is the financial result on economic activity, increased by extraordinary profits and decreased by extraordinary losses.

8. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów.

9. Podatek dochodowy jest to podatek od osiągniętego zysku, który podmiot gospodarczy jest zobowiązany uiścić po uwzględnieniu przyznanych ulg. Obejmuje on:

- **część bieżącą**, tj. podatek wykazany w deklaracji podatkowej za dany okres sprawozdawczy,
- **część odroczonej**, tj. różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego. Przy czym rezerwę tworzy się niezależnie od tego czy jednostka osiągnie zysk, czy poniesie stratę bilansową. Konsekwencją przyjętego rozwiązania jest to, że w rachunku wyników strata brutto może być wyższa niż strata netto.

10. Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

11. Relacje ekonomiczne przedstawione w tabl. 4 obliczono następująco:

- 1) **wskaźnik poziomu kosztów** jako relację kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- 2) **wskaźnik rentowności obrotu**:
 - **brutto** jako relację wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności,
 - **netto** jako relację wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- 3) **wskaźnik płynności finansowej**:
 - **I stopnia** jako relację inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych),
 - **II stopnia** jako relację inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych należności i roszczeń do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych),
 - **III stopnia** jako relację aktywów obrotowych (zapasów, krótkoterminowych należności i roszczeń, inwestycji krótkoterminowych oraz od 2002 r. krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych czynnych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

12. Aktywa obrotowe obejmują: zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe (środki pieniężne i krótkoterminowe papiery wartościowe) i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe.

Należności z tytułu dostaw i usług są zaliczane do należności krótkoterminowych (bez względu na okres wymagalności zapłaty).

8. Obligatory encumbrances of gross financial result include income tax on legal and natural persons as well as other payments resulting from separate regulations.

9. Income tax is the tax on earned profit which an economic entity is obligated to pay after considering abatements granted. It includes:

- *the **current part**, i.e. the tax presented in the tax declaration for a given reporting period,*
- *the **deferred part**, i.e. a difference between the state of reserves and assets, by virtue of deferred tax in the end and in the beginning of the reporting period. The reserve is created, irrespective of the balance profit or loss of a given entity. Consequence of the accepted solution is that gross loss can be higher than net loss in the income statement.*

10. The net financial result (profit or loss) is derived after decreasing the gross financial result by obligatory encumbrances.

11. The economic relations presented in table 4 were calculated as follows:

- 1) **cost level indicator** as the relation of costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;
- 2) **turnover profitability rate**:
 - **gross** as the relation of the gross financial result to revenues from total activity,
 - **net** as the relation of the net financial result to revenues from total activity;
- 3) **financial liquidity ratio of**:
 - **first degree** as the relation of short-term investments to short-term liabilities excluding special funds,
 - **second degree** as the relation of short-term investments and short-term dues and claims to short-term liabilities excluding special funds,
 - **third degree** as the relation of current assets (inventories, short-term dues and claims, short-term investments and since 2002 short-term deferred expenditures) to short-term liabilities excluding special funds.

12. Current assets include: inventories, short-term dues, short-term investments (cash equivalents, short-term securities) and short-term deferred expenditures.

Dues from deliveries and services are included in short-term dues (irrespective of its due date).

13. Kapitały (fundusze) własne ujmuje się w księgach rachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki. Obejmują one kapitał (fundusz) podstawowy, zapasowy, rezerwowy z aktualizacji wyceny, oraz pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony (nierozliczony) wynik finansowy z lat ubiegłych, a także wynik finansowy netto roku obrotowego. Kapitał (fundusz) podstawowy to, w zależności od formy prawnej podmiotu gospodarczego:

- spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, akcyjne, komandytowo-akcyjne – kapitał zakładowy,
- przedsiębiorstwa państwowe – fundusz założycielski,
- spółdzielnie – fundusz udziałowy,
- spółki komandytowe, jawne, partnerskie, cywilne – kapitał właścicieli.

Kapitał (fundusz) podstawowy w spółkach akcyjnych, spółkach z o.o. i w spółdzielniach, ujęty w wysokości określonej w umowie (statucie) wpisanej w rejestrze handlowym, jest pomniejszany o zadeklarowane, lecz niewniesione wkłady kapitałowe.

Kapitał zagraniczny to kapitał wniesiony do przedsiębiorstwa przez podmiot zagraniczny. Podmiotem zagranicznym może być:

- osoba fizyczna nieposiadająca obywatelstwa polskiego,
- osoba prawna za siedzibą za granicą,
- jednostka organizacyjna niebędąca osobą prawną z siedzibą za granicą.

14. Zobowiązania przedsiębiorstw (kapitały obce) obejmują wszystkie zobowiązania z wszelkich tytułów, w tym również z tytułu kredytów i pożyczek. Ogół zobowiązań przedsiębiorstw dzieli się na zobowiązania: długoterminowe – gdy okres ich spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, krótkoterminowe – gdy okres ich spłaty na dzień bilansowy jest nie dłuższy niż rok.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są zaliczane do zobowiązań krótkoterminowych (bez względu na okres wymagalności zapłaty).

15. Dane dotyczące finansów przedsiębiorstw podano na podstawie rocznej sprawozdawczości finansowej (przed weryfikacją bilansu) łącznie z wynikami przedsiębiorstw, które zawiesiły działalność lub zostały zlikwidowane w ciągu roku.

13. Share equity (funds) is recorded in ledgers according to type and according to the principles defined in legal regulations, statute resolutions or agreements regarding the establishment of the entity. They include: core capital (fund), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years as well as net financial result of the turnover year. Core capital (fund) is, depending on the legal form of the economic entity:

- initial capital – in limited liability companies, joint-stock companies and limited joint-stock partnerships,
- founders' capital – in state-owned enterprises,
- participation fund – in co-operatives,
- owners' capital – in limited partnerships, registered partnerships, professional partnerships and civil partnerships.

Core capital (fund) in joint stock companies and limited liability companies as well as in co-operatives, registered in the amount defined in the agreement (statute) recorded in the trade register, is decreased by the capital contribution declared but not transferred.

Foreign capital is capital transferred to an enterprise by a foreign entity. A foreign entity includes:

- a natural person without Polish citizenship,
- a legal person with a seat located abroad,
- an organizational unit which is not a legal person with a seat located abroad,

14. Liabilities of enterprises (outside capital) include all liabilities, including liabilities from bank credits and loans and are divided into: long-term liabilities – when their repayment period on the balance day is longer than one year, and short-term liabilities – when their repayment period on the balance day is not longer than one year.

Liabilities from deliveries and services are included in short-term liabilities (irrespective of their due date).

15. Data concerning the finances of enterprises are presented on the basis of annual financial reports (before balance verification) together with the results of enterprises which suspended activities or were liquidated within the course of the year.

**TABL 1. /156/ PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW
WEDŁUG SEKTORÓW WŁASNOŚCI**
*REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES
BY OWNERSHIP SECTORS*

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	2005	2010	2011	2012	2013
	w mln zł in mln zł				
Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	15028,1	21449,5	24305,6	24629,4	24723,6
sektor publiczny <i>public sector</i>	2591,0	1251,3	1165,5	1181,5	1138,7
sektor prywatny <i>private sector</i>	12437,1	20198,1	23140,1	23447,9	23585,0
w tym: <i>of which:</i>					
Przychody netto ze sprzedaży produktów (wytworów i usług) <i>Net sales revenues of products (goods and services)</i>	8202,8	10606,8	12749,3	12672,4	13220,3
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów <i>Net sales revenues of goods and materials</i>	6372,5	10153,6	10880,2	11116,8	10735,3
Przychody finansowe <i>Financial revenues</i>	156,1	248,6	254,7	347,6	253,9
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	14598,0	20663,1	23471,6	23952,7	23924,2
sektor publiczny <i>public sector</i>	2556,6	1132,4	1068,5	1055,0	1010,0
sektor prywatny <i>private sector</i>	12041,4	19530,6	22403,1	22897,7	22914,2
w tym: <i>of which:</i>					
Koszt własny sprzedanych produktów (wytworów i usług) <i>Cost of products sold (goods and services)</i>	8634,0	10949,6	12949,4	13157,1	13611,8
Wartość sprzedanych towarów i materiałów . . <i>Value of goods and materials sold</i>	5563,3	9140,3	9784,7	10050,7	9666,3
Koszty finansowe <i>Financial costs</i>	205,8	298,0	473,9	374,0	327,6

**TABL 1. /156/ PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW
WEDŁUG SEKTORÓW WŁASNOŚCI (cd.)**
**REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES
BY OWNERSHIP SECTORS (cont.)**

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	2005	2010	2011	2012	2013
	w mln zł in mln zł				
Wynik finansowy na działalności gospodarczej <i>Financial result on economic activity</i>	430,1	786,4	834,1	676,7	799,5
sektor publiczny <i>public sector</i>	34,4	118,9	97,1	126,5	128,7
sektor prywatny <i>private sector</i>	395,7	667,5	737,0	550,2	670,9
Zyski nadzwyczajne <i>Extraordinary profits</i>	2,4	1,6	0,7	29,9	0,2
sektor publiczny <i>public sector</i>	0,6	0,0	0,1	29,1	–
sektor prywatny <i>private sector</i>	1,8	1,6	0,7	0,8	0,2
Straty nadzwyczajne <i>Extraordinary losses</i>	2,0	2,5	0,8	1,5	0,2
sektor publiczny <i>public sector</i>	0,6	–	0,0	0,0	–
sektor prywatny <i>private sector</i>	1,4	2,5	0,8	1,5	0,2
Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	430,5	785,5	834,0	705,0	799,5
sektor publiczny <i>public sector</i>	34,3	118,9	97,1	155,5	128,7
sektor prywatny <i>private sector</i>	396,1	666,6	736,9	549,5	670,8

**TABL 1. /156/ PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW
WEDŁUG SEKTORÓW WŁASNOŚCI (dok.)**
*REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES
BY OWNERSHIP SECTORS (cont.)*

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	2005	2010	2011	2012	2013
	w mln zł in mln zł				
Wynik finansowy brutto (dok.) Gross financial result (cont.)					
Zysk brutto	561,8	988,0	1026,6	999,8	1047,2
<i>Gross profit</i>					
Strata brutto	131,3	202,5	192,6	294,8	247,7
<i>Gross loss</i>					
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	103,2	164,8	173,6	145,0	131,7
<i>Obligatory encumbrances of gross financial result</i>					
sektor publiczny	8,3	31,2	20,2	21,3	27,6
<i>public sector</i>					
sektor prywatny	94,9	133,7	153,4	123,8	104,1
<i>private sector</i>					
W tym podatek dochodowy ^a	92,6	164,8	173,6	145,0	131,7
<i>Of which income tax ^a</i>					
Wynik finansowy netto	327,3	620,7	660,4	560,0	667,9
<i>Net financial result</i>					
sektor publiczny	26,1	87,8	76,8	134,3	101,1
<i>public sector</i>					
sektor prywatny	301,3	532,9	583,6	425,7	566,8
<i>private sector</i>					
Zysk netto	460,2	827,2	853,7	851,3	888,9
<i>Net profit</i>					
Strata netto	132,9	206,5	193,3	291,3	221,1
<i>Net loss</i>					

^a Patrz uwagi ogólne, ust 9 na str 234.

^a See general notes, item 9 on page 234.

TABL 2. /157/ PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG WYBRANYCH SEKCJI
REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES BY SELECTED SECTIONS

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances of gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>
		w mln zł		in mln zł		
OGÓŁEM	2005	15028,1	14598,0	430,5	103,2	327,3
TOTAL	2010	21449,5	20663,1	785,5	164,8	620,7
	2011	24305,6	23471,6	834,0	173,6	660,4
	2012	24629,4	23952,7	705,0	145,0	560,0
	2013	24723,8	23924,2	799,5	131,7	667,9
w tym: <i>of which:</i>						
Przemysł		7371,8	7258,4	113,4	26,9	86,5
<i>Industry</i>						
w tym: <i>of which:</i>						
przetwórstwo przemysłowe		6564,5	6549,1	15,3	5,2	10,2
<i>manufacturing</i>						
Budownictwo		1866,9	1750,6	116,3	12,6	103,7
<i>Construction</i>						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		8999,5	8780,5	219,0	28,3	190,7
<i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>						
Transport gospodarka magazynowa		2566,6	2446,1	120,5	18,2	102,3
<i>Transportation and storage</i>						
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		129,1	122,4	6,8	2,0	4,7
<i>Accommodation and catering ^Δ</i>						
Informacja i komunikacja		732,7	677,8	55,0	10,1	44,8
<i>Information and communications</i>						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		1311,8	1307,2	4,6	1,0	3,6
<i>Financial and insurance activities</i>						
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		515,6	491,2	24,4	4,3	20,1
<i>Real estate activities</i>						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		249,8	223,8	26,1	5,0	21,1
<i>Professional, scientific and technical activities</i>						
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ ..		687,5	577,5	110,0	21,4	88,7
<i>Administrative and support service activities</i>						
Edukacja		50,0	49,0	1,0	0,2	0,7
<i>Education</i>						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		136,0	128,7	7,3	1,5	5,8
<i>Human health and social security</i>						
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		30,0	36,1	-6,1	-	-6,1
<i>Arts, entertainment and recreation</i>						

TABL. 3 /158/. PRZEDSIĘBIORSTWA WEDŁUG UZYSKANYCH WYNIKÓW FINANSOWYCH

ENTERPRISES BY OBTAINED FINANCIAL RESULTS

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Liczba przed- się- biorstw ogółem Total number of enter- prises	Z wynikiem finansowym brutto With gross financial result			Z wynikiem finansowym netto With net financial result			
		dodat- nim (zysk) positive (profit)	ujem- nym (strata) negative (loss)	zero- wym (0) zero 0	dodat- nim (zysk) positive (profit)	ujem- nym (strata) negative (loss)	zero- wym (0) zero 0	
		w % ogółu in % of total						
OGÓŁEM	2005	596	77,0	21,3	1,7	76,0	22,1	1,9
TOTAL	2010	714	79,7	19,9	0,4	79,4	20,3	0,3
	2011	722	79,8	19,9	0,3	78,9	20,6	0,4
	2012	723	78,4	21,3	0,3	77,3	22,4	0,3
	2013	737	79,6	20,1	0,3	79,4	20,5	0,1
sektor publiczny		29	75,9	24,1	-	75,9	24,1	-
public sector								
sektor prywatny		708	79,8	19,9	0,3	79,5	20,3	0,1
private sector								
w tym: of which:								
Przemysł		171	76,0	23,4	0,6	76,0	24,0	-
Industry								
w tym: of which:								
przetwórstwo przemysłowe		156	76,9	22,4	0,6	76,9	23,1	-
manufacturing								
Budownictwo		86	81,4	18,6	-	81,4	18,6	-
Construction								
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		193	86,0	13,5	0,5	86,0	14,0	-
Trade; repair of motor vehicles ^Δ								
Transport gospodarka magazynowa		88	76,1	23,9	-	76,1	23,9	-
Transportation and storage								
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		12	83,3	16,7	-	83,3	16,7	-
Accommodation and catering ^Δ								
Informacja i komunikacja		42	83,3	16,7	-	83,3	16,7	-
Information and communications								
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		11	81,8	18,2	-	81,8	18,2	-
Financial and insurance activities								
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		30	83,3	16,7	-	80,0	16,7	3,3
Real estate activities								
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		42	73,8	26,2	-	73,8	26,2	-
Professional, scientific and technical activities								
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		38	68,4	31,6	-	65,8	34,2	-
Administrative and support service activities								
Edukacja		8	62,5	37,5	-	62,5	37,5	-
Education								
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		9	100,0	-	-	100,0	-	-
Human health and social security								
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		3	33,3	66,7	-	33,3	66,7	-
Arts, entertainment and recreation								

TABL 4 /159/ RELACJE EKONOMICZNE W PRZEDSIĘBIORSTWACH
ECONOMIC RELATIONS IN ENTERPRISES

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wskaźnik poziomu kosztów <i>Cost level indicator</i>	Wskaźnik rentowności obrotu <i>Turnover profitability rate</i>		Wskaźnik płynności finansowej <i>Financial liquidity ratio of the</i>			
		brutto <i>gross</i>	netto <i>net</i>	I stopnia <i>first degree</i>	II stopnia <i>second degree</i>	III stopnia <i>Third degree</i>	
		w % in %					
OGÓŁEM	2005	97,1	2,9	2,2	27,4	73,0	122,5
TOTAL	2010	96,3	3,7	2,9	42,7	93,7	133,1
	2011	96,3	3,4	2,7	45,2	109,4	166,8
	2012	97,3	2,9	2,3	42,1	104,3	157,3
	2013	96,8	3,2	2,7	41,3	100,1	143,7
sektor publiczny		88,7	11,3	8,9	185,1	212,0	222,7
<i>public sector</i>							
sektor prywatny		97,2	2,8	2,4	29,0	90,6	137,0
<i>private sector</i>							
w tym: <i>of which:</i>							
Przemysł		98,5	1,5	1,2	27,9	76,3	104,4
<i>Industry</i>							
w tym: <i>of which:</i>							
przetwórstwo przemysłowe		99,8	0,2	0,2	33,5	96,3	137,0
<i>manufacturing</i>							
Budownictwo		93,8	6,2	5,6	35,9	94,6	214,0
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		97,6	2,4	2,1	15,0	87,5	150,7
<i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>							
Transport gospodarka magazynowa		95,3	4,7	4,0	41,3	97,2	102,3
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		94,8	5,2	3,7	57,0	67,9	79,2
<i>Accommodation and catering ^Δ</i>							
Informacja i komunikacja		92,5	7,5	6,1	37,7	129,5	167,7
<i>Information and communications</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		99,6	0,3	0,3	805,2	905,1	924,6
<i>Financial and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		95,3	4,7	3,9	108,7	161,4	205,5
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		89,6	10,4	8,4	80,7	162,1	248,3
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ							
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja		84,0	16,0	12,9	566,2	719,4	731,7
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		98,1	1,9	1,5	564,1	693,8	736,3
<i>Human health and social security</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		94,6	5,4	4,3	70,3	136,3	144,6
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		120,5	-20,5	-20,5	8,9	43,4	58,0
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							

TABL 5 /160/ AKTYWA OBROTOWE PRZEDSIĘBIORSTW
Stan w dniu 31 XII
CURRENT ASSETS OF ENTERPRISES
As of 31 XII

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem <i>Grand total</i>	Zapasy w tym			
			razem <i>total</i>	materiały <i>materials</i>	półprodukty i produkty w toku <i>semi-finished products and products in progress</i>	
						w mln zł
1	OGÓŁEM	2005	4739,5	1179,8	345,6	123,4
2	TOTAL	2010	7440,3	1950,8	230,4	456,9
3		2011	8706,2	2410,4	492,3	627,7
4		2012	8423,7	2270,3	272,9	658,9
5		2013	8405,5	2138,1	367,6	515,3
6	sektor publiczny		1021,0	31,2	23,2	3,5
	<i>public sector</i>					
7	sektor prywatny		7384,6	2106,8	344,4	511,8
	<i>private sector</i>					
	w tym: <i>of which:</i>					
8	Przemysł		2851,3	600,6	302,4	125,6
	<i>Industry</i>					
	w tym: <i>of which:</i>					
9	przetwórstwo przemysłowe		2518,3	584,5	288,0	125,6
	<i>manufacturing</i>					
10	Budownictwo		1402,3	640,3	26,5	304,5
	<i>Construction</i>					
11	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		1825,6	745,8	17,3	9,2
	<i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>					
12	Transport gospodarka magazynowa ..		751,5	21,7	11,9	2,4
	<i>Transportation and storage</i>					
13	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		26,7	3,0	1,5	–
	<i>Accommodation and catering ^Δ</i>					
14	Informacja i komunikacja		276,9	24,9	3,7	13,5
	<i>Information and communications</i>					
15	Działalność finansowa i ubezpie- czeniowa		148,2	1,5	–	–
	<i>Financial and insurance activities</i>					
16	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		245,7	38,0	0,7	30,8
	<i>Real estate activities</i>					
17	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		141,4	42,5	1,0	25,8
	<i>Professional, scientific and technical activities</i>					
18	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		656,3	9,1	0,7	1,1
	<i>Administrative and support service activities</i>					
19	Edukacja		13,0	0,4	–	–
	<i>Education</i>					
20	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social security</i>		26,1	1,1	1,1	–
21	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		5,6	0,9	–	0,8
	<i>Arts, entertainment and recreation</i>					

^a Patrz uwagi ogólne, ust 12 na str 234.

^a See general notes, item 12 on page 234

<i>Inventories</i>		<i>Należności krótkoterminowe</i>		<i>Inwestycje krótkoterminowe ^a</i>	<i>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</i>	<i>Lp. No.</i>
<i>of which</i>		<i>Short-term dues and claims</i>				
<i>produkty gotowe finished products</i>	<i>towary goods</i>	<i>razem total</i>	<i>w tym z tytułu dostaw i usług ^a of which from deliveries and services ^a</i>	<i>Short-term investments ^a</i>	<i>Short-term deferred expenditures</i>	
<i>in mln zł</i>						
56,7	512,6	1763,3	1479,5	1060,2	736,2	1
187,5	992,0	2849,5	2442,4	2387,2	252,8	2
167,1	1064,9	3350,1	2895,5	2359,5	586,2	3
216,7	1077,2	3333,5	2784,4	2251,8	568,0	4
297,9	920,3	3441,7	2919,6	2414,2	411,6	5
2,9	0,5	123,2	61,4	848,9	17,7	6
295,0	919,8	3318,5	2858,2	1565,3	393,9	7
125,0	41,9	1322,0	1147,1	760,5	168,2	8
123,9	41,2	1154,2	1026,1	616,3	163,3	9
143,6	160,5	384,5	300,8	235,6	142,1	10
12,6	693,7	877,8	778,6	182,2	20,0	11
0,1	7,0	410,7	335,4	303,0	16,1	12
–	1,6	3,7	2,3	19,2	0,8	13
2,4	3,9	151,6	132,4	62,2	38,2	14
–	1,5	16,0	13,1	129,1	1,6	15
5,6	0,9	63,0	52,2	129,9	14,7	16
3,8	0,8	46,3	37,5	46,0	6,6	17
0,2	6,8	137,4	95,4	507,8	1,9	18
–	0,4	2,3	2,2	10,0	0,4	19
–	–	11,9	10,8	12,7	0,4	20
–	0,1	3,3	3,2	0,9	0,5	21

TABL 6 /161/ KAPITAŁY (FUNDUSZE) WŁASNE PRZEDSIĘBIORSTW
Stan w dniu 31 XII
SHARE EQUITY (FUNDS) OF ENTERPRISES
As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Total	W tym Of which				wynik finansowy netto roku obrotowego net financial result of the turnover year
		kapitał (fundusz) podstawowy core capital (fund)		niepodzielony (nierozliczony) wynik finansowy z lat ubiegłych undis-tributed (unsettled) financial result from previous years		
		razem total	w tym zagraniczny of which foreign			
		w mln zł in mln zł				
OGÓŁEM	2005	5573,6	4141,1	316,4	-1037,0	330,3
TOTAL	2010	8080,7	4859,2	347,1	-1746,8	625,8
	2011	9299,3	4458,0	502,7	-491,7	663,3
	2012	9461,4	4397,3	334,6	-468,2	550,0
	2013	10014,1	4584,9	522,1	-386,8	662,0
sektor publiczny		2927,3	1350,3	0,0	-304,3	101,1
<i>public sector</i>						
sektor prywatny		7086,8	3234,6	522,0	-82,5	560,9
<i>private sector</i>						
w tym: of which:						
Przemysł		2211,0	997,2	364,0	-161,5	84,7
<i>Industry</i>						
w tym: of which:						
przetwórstwo przemysłowe		1244,2	391,8	175,5	-167,8	7,3
<i>manufacturing</i>						
Budownictwo		853,4	172,5	2,7	-5,3	103,7
<i>Construction</i>						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>		1207,8	420,3	34,5	13,4	186,6
Transport gospodarka magazynowa		1607,9	415,6	36,5	-76,1	102,3
<i>Transportation and storage</i>						
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		151,6	181,3	15,3	-211,3	4,6
<i>Accommodation and catering ^Δ</i>						
Informacja i komunikacja		325,8	32,0	9,8	137,6	44,9
<i>Information and communications</i>						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa ...		107,6	33,4	0,2	0,9	3,6
<i>Financial and insurance activities</i>						
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		2420,4	2096,4	0,1	-28,3	20,1
<i>Real estate activities</i>						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		146,8	80,2	2,4	-11,7	21,1
<i>Professional, scientific and technical activities ..</i>						
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>		881,6	94,8	50,6	1,7	88,7
Edukacja		10,7	7,9	5,9	-4,4	0,7
<i>Education</i>						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		49,0	9,0	-	0,3	5,8
<i>Human health and social security</i>						
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		-25,9	9,2	0,1	-29,5	-6,1
<i>Arts, entertainment and recreation</i>						

TABL 7 /162/ KAPITAŁ ZAGRANICZNY PRZEDSIĘBIORSTW ^a WEDŁUG KRAJÓW POCHODZENIA
Stan w dniu 31 XII
FOREGIN CAPITAL OF ENTERPRISES ^a BY COUNTRIES OF ORIGIN
As of 31 XII

KRAJE	2005	2010	2011	2012	COUNTRIES
	w mln <i>in mln</i>				
OGÓŁEM	405,0	697,2	897,8	794,8	TOTAL:
w tym:					<i>of which:</i>
Austria	0,4	0,3	#	53,3	<i>Austria</i>
Belgia	0,7	#	#	#	<i>Belgium</i>
Cypr	51,0	44,1	46,2	41,8	<i>Cyprus</i>
Czechy	7,4	#	#	#	<i>Czech Republic</i>
Dania	41,6	43,8	122,5	55,1	<i>Denmark</i>
Finlandia	13,1	60,5	#	#	<i>Finland</i>
Francja	0,9	0,5	0,5	#	<i>France</i>
Hiszpania	7,6	44,3	39,5	61,1	<i>Spain</i>
Holandia	32,2	#	#	#	<i>Netherlands</i>
Kanada	0,2	0,2	0,2	#	<i>Canada</i>
Luksemburg	0,2	1,0	#	35,5	<i>Luxembourg</i>
Niemcy	189,7	310,3	283,6	279,6	<i>Germany</i>
Norwegia	16,1	38,1	54,5	50,8	<i>Norway</i>
Stany Zjednoczone	15,1	0,3	#	#	<i>United States</i>
Szwajcaria	0,6	#	#	#	<i>Switzerland</i>
Szwecja	15,7	18,3	40,8	15,4	<i>Sweden</i>
Wielka Brytania	7,3	85,0	#	#	<i>United Kingdom</i>
Włochy	4,0	#	#	#	<i>Italy</i>

^a łącznie ze spółkami, które zaangażowały kapitał, a nie rozpoczęły działalności podstawowej
a Including companies which have committed capital but not yet begun basic activity

TABL 8 /163/ ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW
Stan w dniu 31 XII
LIABILITIES OF ENTERPRISES
As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Grand Total	Długoterminowe Long-term		Krótkoterminowe Short-term			
		razem total	w tym kredyty i pożyczki of which credit and loans	razem total	w tym of which		
					kredyty i pożyczki credit and loans	zobo- wiązania z tytułu dostaw i usług liabilities from deli- veries and services	
		w mln zł		in mln zł			
OGÓŁEM	2005	5216,0	1293,4	1104,0	3922,6	461,0	1757,4
TOTAL	2010	7760,5	2112,2	1556,3	5648,3	949,2	2191,3
	2011	7943,4	2670,3	2340,4	5273,1	1463,0	2499,8
	2012	7900,4	2483,7	2128,3	5416,7	1529,7	2218,0
	2013	8461,7	2537,2	2254,5	5924,5	1904,1	2528,6
sektor publiczny		1286,3	798,4	655,4	487,9	217,5	98,7
<i>public sector</i>							
sektor prywatny		7175,4	1738,8	1599,1	5436,6	1686,6	2429,9
<i>private sector</i>							
w tym: of which:							
Przemysł		3967,3	1224,1	1187,5	2743,2	1103,2	995,8
<i>Industry</i>							
w tym: of which:							
przetwórstwo przemysłowe		2657,7	813,5	785,8	1844,2	342,5	916,2
<i>manufacturing</i>							
Budownictwo		894,1	234,4	189,2	659,7	142,7	308,5
<i>Construction</i>							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		1432,9	216,8	190,5	1216,1	322,6	705,0
<i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>							
Transport gospodarka magazynowa		1000,6	255,2	133,6	745,4	212,9	298,9
<i>Transportation and storage</i>							
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		68,4	34,5	34,5	33,9	11,3	4,5
<i>Accommodation and catering ^Δ</i>							
Informacja i komunikacja		304,9	137,4	136,6	167,5	50,4	73,7
<i>Information and communications</i>							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		31,2	0,4	0,4	30,8	1,7	11,8
<i>Financials and insurance activities</i>							
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		504,1	361,8	314,1	142,3	21,5	63,6
<i>Real estate activities</i>							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		82,4	24,3	20,6	58,1	19,7	17,8
<i>Professional, scientific and technical activities</i>							
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		104,8	13,7	13,0	91,1	9,1	30,7
<i>Administrative and support service activities</i>							
Edukacja		3,8	2,0	2,0	1,8	0,1	1,3
<i>Education</i>							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		31,6	12,8	12,6	18,8	3,0	11,4
<i>Human health and social security</i>							
Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją		29,2	19,6	19,6	9,6	2,3	4,7
<i>Arts, entertainment and recreation</i>							