



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie zachodniopomorskim w 2017 r.

Financial results of non-financial enterprises in zachodniopomorskie
voivodship in 2017



Wyniki finansowe przedsiębiorstw niefinansowych w województwie zachodniopomorskim w 2017 r.

Financial results of non-financial enterprises in zachodniopomorskie
voivodship in 2017

Opracowanie merytoryczne

Content-related works

Urząd Statystyczny w Szczecinie

Statistical Office in Szczecin

Zespół autorski

Editorial team

Katarzyna Bącela, Małgorzata Radlińska

Kierujący

Supervised

Magdalena Wegner

Prace redakcyjne

Editorial work

Karolina Chmura, Elżbieta Klimaszewska

Tłumaczenie

Translation

Ewelina Konarska-Michalczyk

Skład i opracowanie graficzne

Typesetting and graphics

Katarzyna Karolak

Publikacja dostępna na stronie

Publication available on website

<http://szczecin.stat.gov.pl/publikacje-i-foldery/finanse/>

<http://szczecin.stat.gov.pl/en/publications/finances/>

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła

When publishing Statistics Poland data — please indicate the source

Przedmowa

Urząd Statystyczny w Szczecinie przekazuje Państwu kolejne wydanie publikacji prezentującej wyniki finansowe podmiotów gospodarczych w województwie zachodniopomorskim.

Niniejsze opracowanie zawiera informacje statystyczne o przychodach, kosztach i wynikach finansowych, aktywach obrotowych, nakładach na środki trwałe oraz wskaźnikach ekonomicznych podmiotów prowadzących działalność gospodarczą w 2017 r. Źródłem danych są wyniki sprawozdawczości (F-01/I-01 o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe) sporządzanej przez podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe, o liczbie pracujących powyżej 9 osób. Informacje statystyczne przedstawiono dla grup jednostek według liczby pracujących: 10-49 osób oraz 50 osób i więcej. Dane zamieszczone w publikacji nie obejmują podmiotów prowadzących działalność sklasyfikowaną według Polskiej Klasyfikacji Działalności 2007 do sekcji A (Rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo) oraz K (Działalność finansowa i ubezpieczeniowa).

Wyniki badania zaprezentowano w przekrojach według wybranych sekcji PKD 2007. Zbiór danych w formie tabelarycznej uzupełniają uwagi metodologiczne, zawierające opis zakresu badania i objaśnienia podstawowych pojęć oraz komentarz analityczny. Dodatkowo wybrane zjawiska i wskaźniki zilustrowano na wykresach.

Dyrektor
Urzędu Statystycznego w Szczecinie



Magdalena Wegner

Szczecin, czerwiec 2018 r.

Preface

The Statistical Office in Szczecin is handing over a subsequent edition of the publication presenting financial results of economic entities in Zachodniopomorskie Voivodship.

The following publication contains statistical data concerning revenues, costs, financial results, current assets, capital expenditures as well as economic indicators of entities conducting business activity in the year 2017. Surveys submitted by economic entities keeping accounting books and employing more than 9 persons (survey F-01/I-01 on revenues, costs, financial result and capital expenditures) constitute the source of information. Data for economic entities employing 10-49 persons and 50 and more persons are included, while entities whose activities were classified into sections A (Agriculture, forestry and fishing) and K (Financial and insurance activities) of the Polish Classification of Activities PKD 2007 are excluded.

Survey results are presented with a breakdown by selected sections of the Polish Classification of Activities PKD 2007. A set of data in tables is supplemented with methodological notes containing a description of the survey scope, explanation of basic terms as well as analytical commentary. Additionally, selected phenomena and indicators are illustrated on graphs.

Director
of the Statistical Office in Szczecin



Magdalena Wegner, MSc.

Szczecin, Juni 2018

Spis treści

Contents

	Str. Page
Przedmowa	3
<i>Preface.</i>	<i>4</i>
Objaśnienia znaków umownych. Ważniejsze skróty	7
<i>Symbols. Major abbreviations</i>	<i>7</i>
Synteza	9
<i>Executive summary</i>	<i>9</i>
Tablice	20
<i>Tables</i>	<i>20</i>
Uwagi metodologiczne	76
<i>Methodological notes</i>	<i>79</i>

Spis tablic

List of tables

Tablica 1. Ważniejsze dane o wynikach finansowych podmiotów gospodarczych	20
<i>Table 1. Major data on financial results of economic entities</i>	
Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto	22
<i>Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover</i>	
A. Przedsiębiorstwa deficytowe.	22
<i>A. Unprofitable enterprises</i>	
B. Przedsiębiorstwa rentowne	28
<i>B. Profitable enterprises</i>	
Tablica 3. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	34
<i>Table 3. Revenues and costs in economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 4. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	36
<i>Table 4. Financial results of economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 5. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	40
<i>Table 5. Economic indicators of economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 6. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	42
<i>Table 6. Costs by type in economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 7. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	46
<i>Table 7. Current assets of economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 8. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób	50
<i>Table 8. Liabilities of economic entities employing 10-49 persons</i>	
Tablica 9. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące)	52
<i>Table 9. Outlays on fixed assets in economic entities employing 10-49 persons by type groups of fixed assets (current prices)</i>	
Tablica 10. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej.	54
<i>Table 10. Revenues and costs in economic entities employing 50 persons and more</i>	
Tablica 11. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej	58
<i>Table 11. Financial results of economic entities employing 50 persons and more</i>	

	Str. Page
Tablica 12. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej	62
Table 12. Economic indicators of economic entities employing 50 persons and more	
Tablica 13. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej	64
Table 13. Costs by type in economic entities employing 50 persons and more	
Tablica 14. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej	68
Table 14. Current assets of economic entities employing 50 persons and more	
Tablica 15. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej	72
Table 15. Liabilities of economic entities employing 50 persons and more	
Tablica 16. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące).	73
Table 16. Outlays on fixed assets in economic entities employing 50 persons and more by type groups of fixed assets (current prices)	
Tablica 17. Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne podmiotów gospodarczych na tle kraju według liczby pracujących w 2017 r.	75
Table 17. Selected financial results and economic relations of economic entities against the background of the country by number of persons employed in 2017	

Spis wykresów

List of charts

Wykres 1. Liczba podmiotów gospodarczych według wybranych sekcji w 2017 r.	9
Chart 1. The number of economic entities by selected NACE sections in 2017	
Wykres 2. Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji w 2017 r.	10
Chart 2. The dynamics of revenues from all activities by selected sections in 2017	
Wykres 3. Wynik finansowy netto w grupach podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto	10
Chart 3. Net financial result in groups of economic entities by net turnover profitability indicator	
Wykres 4. Przychody z całokształtu działalności i liczba podmiotów gospodarczych	11
Chart 4. Revenues from all activities and the number of economic entities	
Wykres 5. Wybrane wskaźniki ekonomiczne.	14
Chart 5. Selected economic indicators	
Wykres 6. Struktura przychodów z całokształtu działalności	16
Chart 6. The structure of revenues from all activities	
Wykres 7. Wyniki finansowe	16
Chart 7. Financial results	
Wykres 8. Struktura kosztów w układzie rodzajowym.	17
Chart 8. The structure of costs by types	
Wykres 9. Struktura zobowiązań krótkoterminowych.	17
Chart 9. The structure of short-term liabilities	
Wykres 10. Struktura aktywów obrotowych.	18
Chart 10. The structure of current assets	
Wykres 11. Struktura zapasów.	18
Chart 11. The structure of inventories	
Wykres 12. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe	19
Chart 12. Investment outlays on fixed assets	

Objaśnienia znaków umownych

Symbols

Symbol <i>Symbol</i>	Opis <i>Description</i>
Kreska (-)	zjawisko nie wystąpiło. <i>magnitude zero.</i>
Zero: (0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,5. <i>magnitude not zero, but less than 0.5 of a unit.</i>
(0,0)	zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05. <i>magnitude not zero, but less than 0.05 of a unit.</i>
Kropka (.)	zupełny brak informacji albo brak informacji wiarygodnych. <i>data not available or not reliable.</i>
Znak #	oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej. <i>data may not be published due to the necessity of maintaining statistical confidentiality in accordance with the Law on Public Statistics.</i>
Znak x	wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe. <i>not applicable.</i>
Znak Δ	oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji; ich pełne nazwy podano poniżej. <i>categories of applied classification are presented in abbreviated form; their full names are given below.</i>
„W tym” <i>Of which</i>	oznacza, że nie podaje się wszystkich składników sumy. <i>indicates that not all elements of the sum are given.</i>

Ważniejsze skróty

Major abbreviations

Skrót <i>Abbreviation</i>	Pełna nazwa <i>Complete name</i>
tys. <i>thous.</i>	tysiąc <i>thousand</i>
mln <i>mln</i>	milion <i>million</i>
mld <i>bn</i>	miliard <i>billion</i>
zł <i>zl</i>	złoty <i>zloty</i>
szt. <i>pcs</i>	sztuka <i>piece</i>
tabl.	tablica <i>table</i>
cd. <i>cont.</i>	ciąg dalszy <i>continued</i>
dok. <i>cont.</i>	dokończenie <i>continued</i>
Lp. <i>No.</i>	liczba porządkowa <i>number</i>
r.	rok <i>year</i>

Skrót (dok.) <i>Abbreviation (cont.)</i>	Pełna nazwa (dok.) <i>Complete name (cont.)</i>
sekcje PKD <i>section of the NACE</i>	
Handel; naprawa pojazdów samochodowych <i>Trade; repair of motor vehicles</i>	Handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów samochodowych, włączając motocykle <i>Wholesale and retail trade; repair of motor vehicles and motorcycles</i>
Zakwaterowanie i gastronomia <i>Accommodation and catering</i>	Działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi <i>Accommodation and food service activities</i>
Obsługa rynku nieruchomości	Działalność związana z obsługą rynku nieruchomości <i>Real estate activities</i>
Administrowanie i działalność wspierająca	Działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca <i>Administrative and support service activities</i>

Synteza

Executive summary

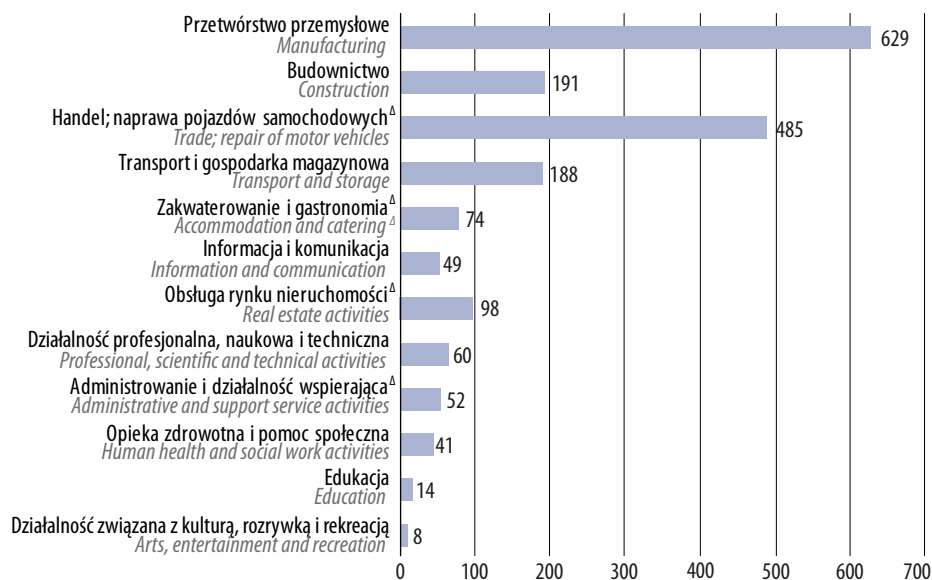
Ogólna charakterystyka podmiotów gospodarczych

General characteristics of business entities

W 2017 r. badaniem wyników finansowych objęto 1997 przedsiębiorstw, tj. o 27 (o 1,3%) mniej niż w 2016 r. Wśród podmiotów przeważały jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób i stanowiły one 67,4% badanej grupy; udział podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej wyniósł 32,6%.

Wykres 1. Liczba podmiotów gospodarczych według wybranych sekcji w 2017 r.

Chart 1. The number of economic entities by selected NACE sections in 2017



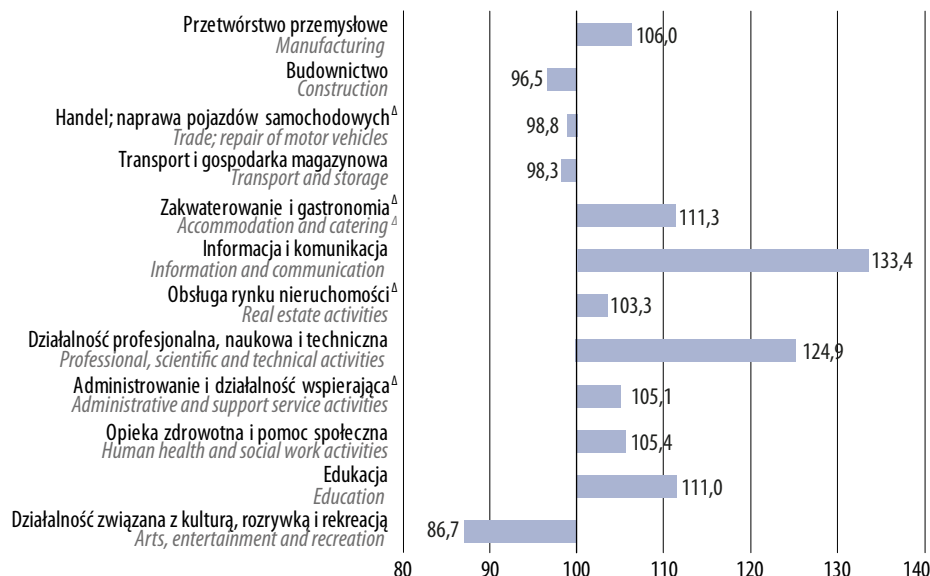
W 2017 r. w porównaniu z rokiem poprzednim największy spadek liczby badanych podmiotów gospodarczych wystąpił w sekcjach: handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 13 jednostek) oraz budownictwo (o 6 jednostek). Pomimo tych zmian struktura podmiotów gospodarczych według sekcji nie uległa istotnym zmianom. W 2017 r. nadal największy udział stanowiły podmioty prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (31,5%) oraz zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (24,3%). Znaczny udział miały również przedsiębiorstwa z sekcji budownictwo (9,6%) oraz transport i gospodarka magazynowa (9,4%).

Przychody z całokształtu działalności badanych podmiotów w 2017 r. wyniosły 70834,3 mln zł i były o 3,4% wyższe niż w 2016 r. Ponad trzy czwarte przychodów (76,1%) wypracowały jednostki o liczbie pracujących 50 osób i więcej, a pozostałe 23,9% – podmioty o liczbie pracujących 10-49 osób. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności wyniosły 67521,6 mln zł i były wyższe o 3,9% w stosunku do 2016 r. Większy wzrost kosztów niż przychodów spowodował wzrost wskaźnika poziomu kosztów z całokształtu działalności z 94,9% w 2016 r. do 95,3% w 2017 r.

Podobnie jak w poprzednich latach, ponad trzy czwarte ogólnych przychodów uzyskanych przez badane podmioty osiągnęły przedsiębiorstwa z dwóch sekcji: przetwórstwo przemysłowe oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (odpowiednio 49,1% i 28,4%). W porównaniu z 2016 r. największy wzrost przychodów odnotowano w sekcjach: informacja i komunikacja (o 33,4%), działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (o 24,9%), zakwaterowanie i gastronomia (o 11,3%) oraz edukacja (o 11,0%), a spadek – w działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją (o 13,3%) oraz budownictwie (o 3,5%).

Wykres 2. Dynamika przychodów z całokształtu działalności według wybranych sekcji w 2017 r. (2016=100)

Chart 2. The dynamics of revenues from all activities by selected sections in 2017 (2016=100)



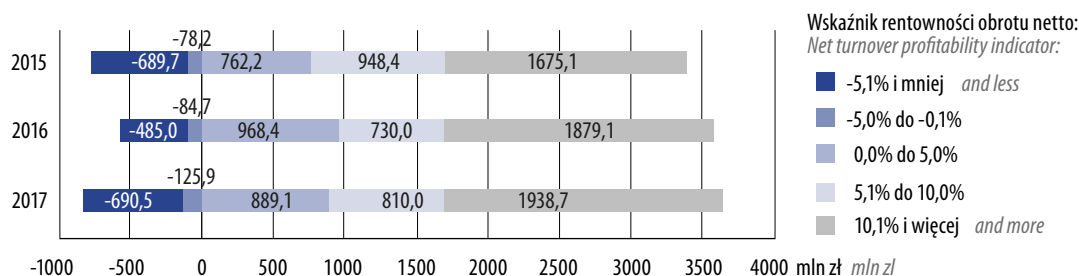
W 2017 r. w porównaniu z rokiem poprzednim w badanych przedsiębiorstwach odnotowano spadek wyniku finansowego brutto – o 5,7% do 3312,7 mln zł oraz netto – o 6,2% do 2821,4 mln zł. Największy wzrost zysku brutto i netto osiągnęły przedsiębiorstwa z sekcji: budownictwo (odpowiednio o 132,4% i 159,8%) i administrowanie i działalność wspierająca (o 105,6% i 117,6%). W jednostkach należących do sekcji działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, w których w 2016 r. wykazano stratę brutto i netto, również odnotowano poprawę (odpowiednio z minus 59,8 mln zł do 23,1 mln zł oraz z minus 65,4 mln zł do 19,6 mln zł).

Liczba przedsiębiorstw deficytowych, według wskaźnika rentowności obrotu netto, w 2017 r. wyniosła 437 podmiotów, tj. o 25 więcej niż w roku poprzednim. Wynik finansowy netto przedsiębiorstw deficytowych osiągnął poziom minus 816,4 mln zł (wobec minus 569,7 mln zł w 2016 r.).

Liczba przedsiębiorstw rentownych wyniosła 1560 podmiotów i była o 52 mniejsza niż w roku poprzednim. Dodatni wynik finansowy netto wypracowany przez jednostki rentowne wyniósł 3637,8 mln zł i zwiększył się w skali roku o 1,7%. Największy spadek wyniku finansowego netto (o 8,2% do 889,1 mln zł) dotyczył jednostek o wskaźniku rentowności obrotu netto mieszczącego się w przedziale od 0,0% do 5,0%.

Wykres 3. Wynik finansowy netto w grupach podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto

Chart 3. Net financial result in groups of economic entities by net turnover profitability indicator



W porównaniu z 2016 r. odnotowano spadek wskaźników rentowności: obrotu brutto (z 5,1% do 4,7% w 2017 r.) i obrotu netto (z 4,4% do 4,0%). Przy ogólnym spadku wskaźników najwyższy ich wzrost odnotowano w sekcjach: budownictwo (odpowiednio z 3,4% do 8,1% i z 2,7% do 7,3%) oraz administrowanie i działalność wspierająca (z 5,0% do 9,7% i z 3,9% do 8,0%). Najwyższą rentownością charakteryzowały się podmioty gospodarcze należące do sekcji: zakwaterowanie i gastronomia (wskaźnik rentowności obrotu brutto – 12,1%, rentowności obrotu netto – 10,8%).

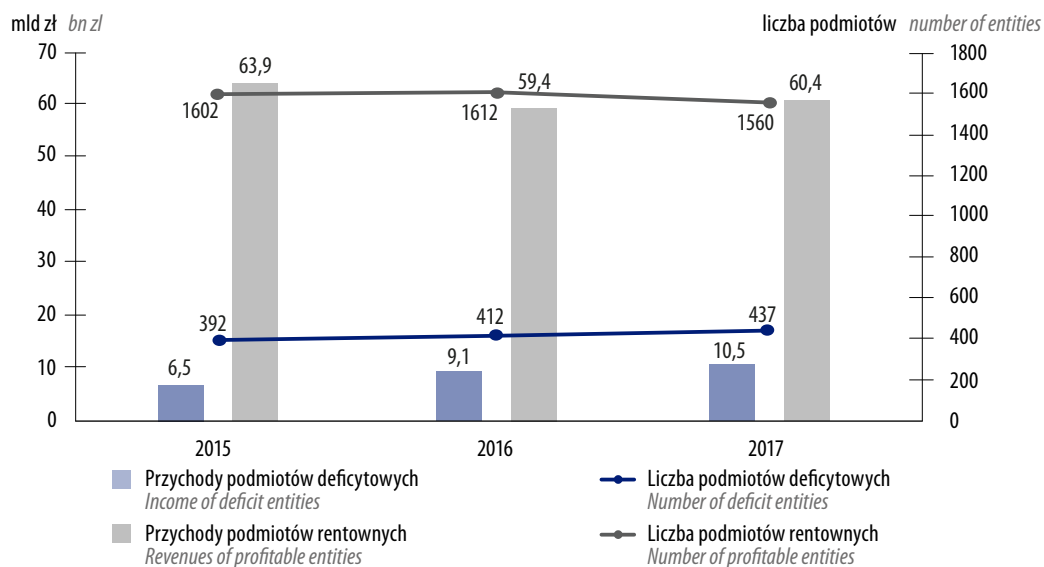
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w 2017 r. wyniósł 32,9% i był niższy o 2,0 p. proc. niż rok wcześniej, przy czym spadek odnotowano w siedmiu sekcjach.

W 2017 r. aktywa obrotowe badanych podmiotów gospodarczych wyniosły 23750,0 mln zł i były o 4,5% wyższe niż przed rokiem. Udział w aktywach obrotowych ogółem jednostek o liczbie pracujących 50 osób i więcej wyniósł 72,2%, a o liczbie 10-49 osób – 27,8%.

Zobowiązania długoterminowe na koniec 2017 r. wyniosły 6518,3 mln zł i były niższe o 10,4% niż przed rokiem. Zobowiązania krótkoterminowe wzrosły o 4,5% do 16324,0 mln zł. Największą ich część stanowiły zobowiązania z tytułu dostaw i usług (47,2% wobec 45,8% w 2016 r.).

Wykres 4. Przychody z całokształtu działalności i liczba podmiotów gospodarczych

Chart 4. Revenues from all activities and the number of economic entities



Podmioty o liczbie pracujących od 10 do 49 osób

Entities with 10 to 49 employees

Przychody z całokształtu działalności osiągnięte w 2017 r. przez jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób wyniosły 16958,1 mln zł i były o 11,3% mniejsze w stosunku do poprzedniego roku.

Podobnie jak w 2016 r., największy udział w przychodach miały jednostki zajmujące się handlem; naprawą pojazdów samochodowych (49,8%) oraz przetwórstwem przemysłowym (19,7%).

Badane podmioty o liczbie pracujących 10-49 osób poniosły w 2017 r. koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w wysokości 16448,1 mln zł, tj. o 10,3% mniejsze niż przed rokiem. W strukturze rodzajowej kosztów zmniejszył się udział wartości sprzedanych towarów i materiałów (z 47,1% w 2016 r. do 45,7%), natomiast zwiększył się udział kosztów własnych sprzedanych produktów (z 50,8% do 50,4%).

Wynik finansowy brutto w 2017 r. wyniósł 510,0 mln zł i był niższy o 34,8% w stosunku do roku poprzedniego. Udział podatku dochodowego w wyniku finansowym brutto zwiększył się w ujęciu rocznym o 9,9 p. proc. do 22,8%. Wynik finansowy netto osiągnął wartość 393,8 mln zł, tj. mniejszą o 42,2% niż przed rokiem.

W 2017 r. nastąpił spadek liczby podmiotów wykazujących zysk i stratę netto (odpowiednio o 51 i 6 jednostek). Osiągnięty zysk netto w wysokości 865,5 mln zł (o 11,9% mniejszej niż w 2016 r.) wygenerowany został przez 77,1% badanych przedsiębiorstw o liczbie pracujących 10-49 osób. Strata netto wykazana przez 21,5% podmiotów z tej klasy wielkości zwiększyła się o 56,8% i wyniosła 471,6 mln zł.

Aktywa obrotowe podmiotów o liczbie pracujących 10-49 osób w 2017 r. wyniosły 6598,6 mln zł i były o 0,8% mniejsze niż przed rokiem. Najwyższą ich wartość odnotowały jednostki z sekcji: handel; naprawa pojazdów samochodowych, przetwórstwo przemysłowe oraz budownictwo, których udział w wysokości aktywów obrotowych podmiotów w tej klasie wielkości wyniósł odpowiednio 38,6%, 21,5% i 16,3%.

W strukturze aktywów obrotowych w 2017 r. udział zapasów wyniósł 31,8% (wobec 29,4% w 2016 r.), należności krótkoterminowych – 41,6% (wobec 41,8%), a inwestycji krótkoterminowych – 24,8% (wobec 25,9%). Udział środków pieniężnych i innych aktywów pieniężnych w inwestycjach krótkoterminowych zwiększył się w stosunku do roku poprzedniego o 2,7 p. proc. do 82,7%.

Zobowiązania długoterminowe w 2017 r. osiągnęły poziom 1489,8 mln zł, tj. o 16,1% mniejszy niż przed rokiem. Głównie były to kredyty i pożyczki, które stanowiły 87,2%.

Zobowiązania krótkoterminowe w 2017 r. wyniosły 4086,9 mln zł, tj. o 13,4% mniej wobec roku poprzedniego. Kredyty i pożyczki osiągnęły wartość 1120,3 mln zł, a ich udział w zobowiązaniach krótkoterminowych (27,4%) w porównaniu z rokiem poprzednim był niższy o 4,0 p. proc. Wartość zobowiązań z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń wyniosła 241,7 mln zł, co stanowiło 5,9% wysokości zobowiązań krótkoterminowych, tj. o 0,8 p. proc. więcej niż przed rokiem.

W 2017 r. podstawowe wskaźniki finansowe w podmiotach o liczbie pracujących 10-49 osób wyniosły:

- wskaźnik poziomu kosztów – 97,0% (wobec 95,9% w 2016 r.),
- wskaźniki rentowności:
 - ze sprzedaży – 4,4% (wobec 3,5%),
 - obrotu brutto – 3,0% (wobec 4,1%),
 - obrotu netto – 2,3% (wobec 3,6%).

W porównaniu z 2016 r. zwiększyła się płynność gotówkowa (I stopnia) – z 36,6% do 40,1%. Wzrosły także wskaźniki płynności: szybkiej (II stopnia) – z 95,5% do 107,2% i bieżącej (III stopnia) – z 140,9% do 161,5%.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących 10-49 osób wartość nakładów na środki trwałe wyniosła 339,2 mln zł (w cenach bieżących), tj. o 20,4% mniej niż w 2016 r. Największy udział w tych nakładach miały przedsiębiorstwa prowadzące działalność w zakresie przetwórstwa przemysłowego (24,3%) oraz handlu; napraw pojazdów samochodowych (19,8%).

W strukturze poniesionych nakładów wzrósł udział nakładów na zakup maszyn, urządzeń technicznych i narzędzi (z 23,0% w 2016 r. do 33,9% w 2017 r.), natomiast zmniejszył się na budynki i budowlę (z 56,1% do 54,1%) oraz środki transportu (z 13,5% do 11,8%).

Podmioty o liczbie pracujących 50 osób i więcej

Entities with 50 and more employees

W 2017 r. podmioty gospodarcze o liczbie pracujących 50 osób i więcej uzyskały przychody z całokształtu działalności w wysokości 53876,2 mln zł, tj. o 9,2% wyższe niż przed rokiem, przy równoczesnym wzroście kosztów ich uzyskania o 9,5% do 51073,5 mln zł. Udział tych jednostek w przychodach z całokształtu działalności badanych podmiotów w 2017 r. wyniósł 76,1%.

W porównaniu z rokiem poprzednim w podmiotach o liczbie pracujących 50 osób i więcej zwiększeniu uległy zarówno przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, jak i koszty ich uzyskania (odpowiednio o 9,2% do poziomu 52691,4 mln zł i o 9,7% do 49993,9 mln zł). Przy jednoczesnym wzroście przychodów i kosztów wynik finansowy brutto

wzrósł o 2,7% i wyniósł 2802,7 mln zł., a wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wzrósł o 1,2% do 2697,5 mln zł.

Po uwzględnieniu obowiązkowego obciążenia wyniku finansowego brutto, wynik finansowy netto w 2017 r. ukształtował się na poziomie 2427,6 mln zł (wobec 2325,7 mln zł w 2016 r.). Zysk netto wykazało 504 podmioty (o 4 mniej niż przed rokiem), natomiast stratę netto – 148 jednostek (o 31 więcej). Kwota zysku netto wzrosła w stosunku do poprzedniego roku o 6,8% do 2772,4 mln zł.

Aktywa obrotowe badanych podmiotów w 2017 r. wyniosły 17151,4 mln zł, tj. o 6,7% więcej niż rok wcześniej. W strukturze aktywów obrotowych udział zapasów wyniósł 36,8% (wobec 35,3% w 2016 r.), należności krótkoterminowych – 38,7% (wobec 39,1%), a inwestycji krótkoterminowych – 21,8% (wobec 23,3%).

Zobowiązania długoterminowe w 2017 r. wyniosły 5028,5 mln zł i zmniejszyły się o 8,5% w stosunku do roku poprzedniego. Wśród sekcji największy ich spadek odnotowano w jednostkach działających w przetwórstwie przemysłowym (o 26,9%), administrowaniu i działalności wspierającej (o 17,6%) oraz opiece zdrowotnej i pomocy społecznej (o 17,1%). Największy wzrost zobowiązań odnotowano w sekcjach: informacja i komunikacja (o 87,0%) oraz handel; naprawa pojazdów samochodowych (o 62,4%). Kredyty i pożyczki stanowiły 78,9% zobowiązań długoterminowych. W podziale na sekcje największy ich udział w zobowiązaniach długoterminowych przypadł na jednostki zajmujące się informacją i komunikacją (98,9% wobec 98,8% w 2016 r.) oraz zakwaterowaniem i gastronomią (96,2% wobec 74,5%).

Zobowiązania krótkoterminowe na koniec 2017 r. wyniosły 12237,1 mln zł, tj. o 12,2% więcej niż rok wcześniej. Udział zobowiązań z tytułu dostaw i usług wyniósł 46,5%, kredytów i pożyczek – 29,3%, zobowiązań z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń – 6,0% (w 2016 r. odpowiednio 44,8%, 30,5% i 6,4%).

Szybszy wzrost kosztów z całokształtu działalności niż przychodów znalazł odzwierciedlenie we wskaźniku poziomu kosztów, który wzrósł z 94,5% w 2016 r. do 94,8%. Zmalały wskaźniki rentowności jednostek o liczbie pracujących 50 osób i więcej:

- ze sprzedaży (z 5,5% w 2016 r. do 5,1% w 2017 r.),
- obrotu brutto (z 5,5% do 5,2%),
- obrotu netto (z 4,7% do 4,5%).

W porównaniu z 2016 r. obniżyły się wszystkie wskaźniki płynności finansowej: I stopnia (z 34,3% do 30,5%), II stopnia (z 91,8% do 84,7%) i III stopnia (z 147,3% do 140,2%).

W badanej grupie przedsiębiorstw o liczbie pracujących 50 osób i więcej wartość nakładów na środki trwałe w 2017 r. wyniosła 2543,2 mln zł (w cenach bieżących) i zwiększyła się w stosunku do roku poprzedniego o 18,9%. W środki trwałe inwestowały głównie przedsiębiorstwa prowadzące działalność z zakresu przetwórstwa przemysłowego (61,0% ogółu nakładów). Uwzględniając podstawowe zbiorcze grupy rodzajowe środków trwałych, w porównaniu z 2016 r. zwiększyły się nakłady na: maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (o 42,7%), środki transportu (o 28,2%) oraz budynki i budowle (o 7,6%).

Województwo zachodniopomorskie na tle kraju

Zachodniopomorskie Voivodship on the background of the country

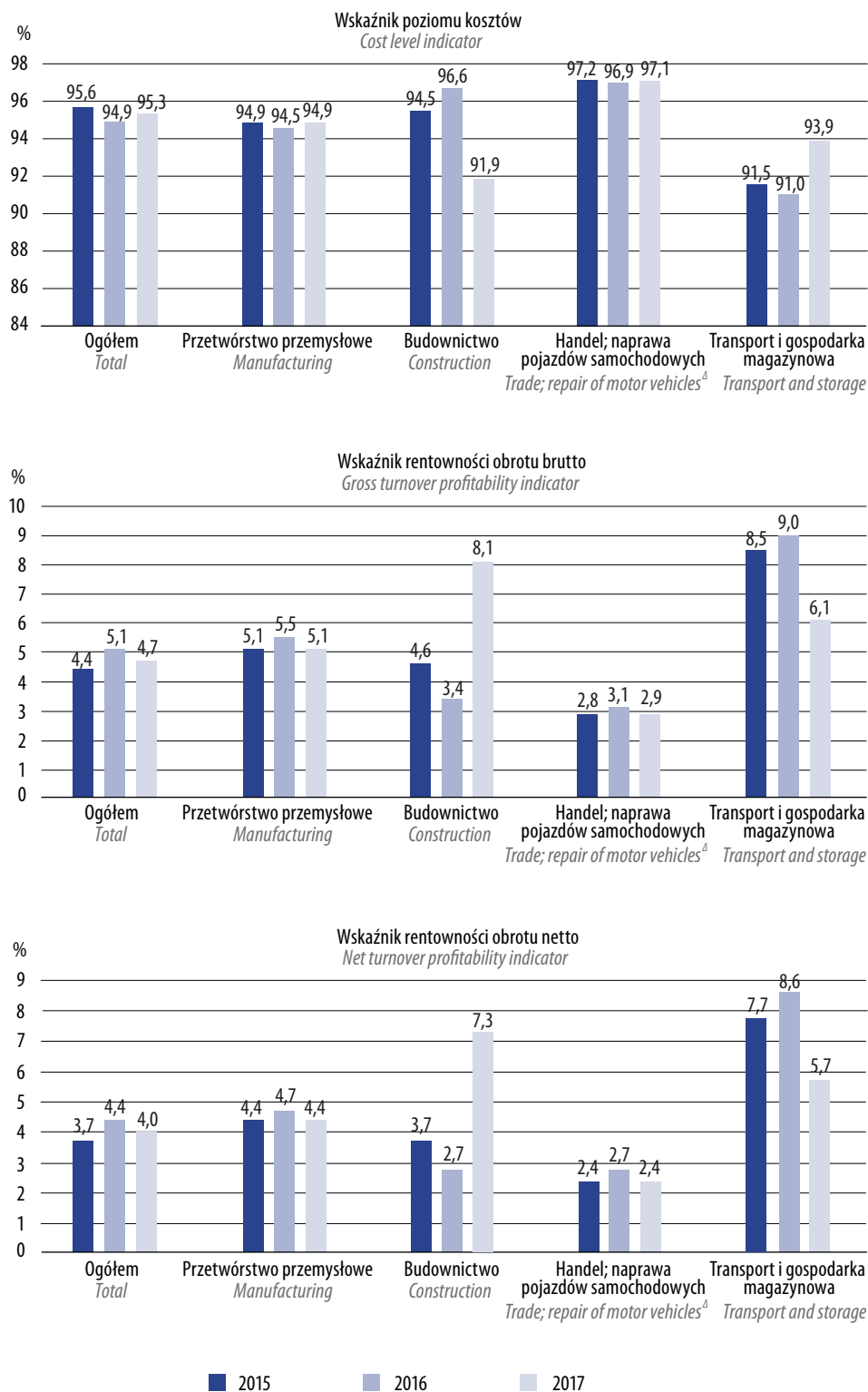
Liczba podmiotów gospodarczych objętych badaniem w 2017 r. w województwie zachodniopomorskim stanowiła 4,0% liczby analogicznych podmiotów w kraju. Podobnie jak przed rokiem, przedsiębiorstwa o liczbie pracujących 10-49 osób stanowiły 4,1% liczby podmiotów w tej klasie wielkości w kraju, a o liczbie 50 osób i więcej – 3,7% (o 0,1% więcej niż w 2016 r.). Udział podmiotów województwa zachodniopomorskiego w wynikach finansowych osiągniętych przez badane jednostki w Polsce wyniósł:

- podmioty o liczbie pracujących 10-49 osób: 3,4% w przychodach z całokształtu działalności, 3,5% w kosztach ich uzyskania, 1,9% w wyniku finansowym brutto, 1,7% w wyniku finansowym netto,
- podmioty o liczbie pracujących 50 osób i więcej: po 1,9% w przychodach z całokształtu działalności i kosztach ich uzyskania oraz w wynikach finansowych brutto i netto.

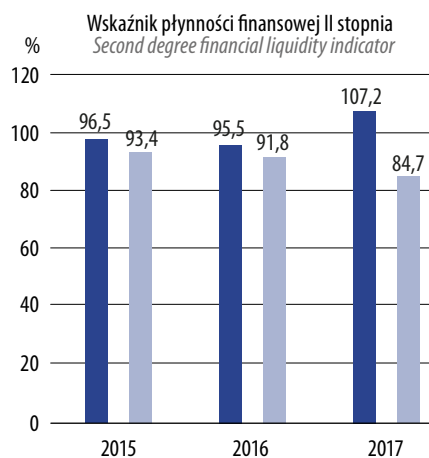
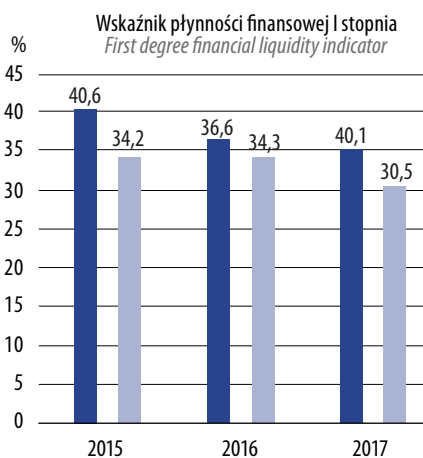
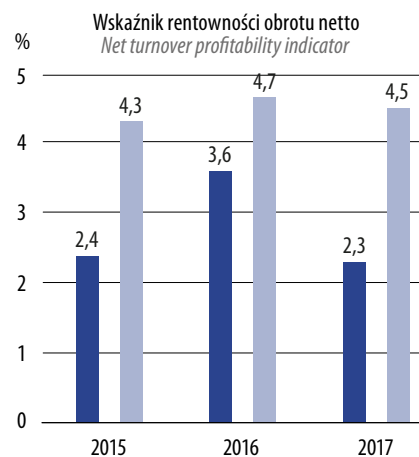
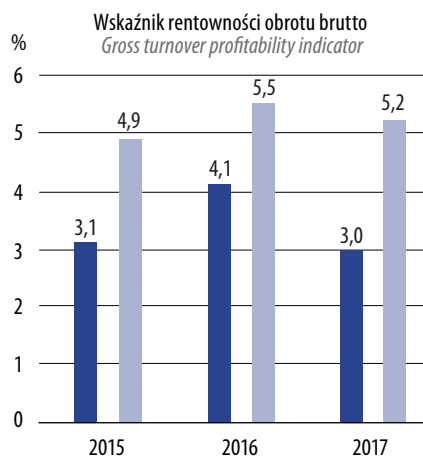
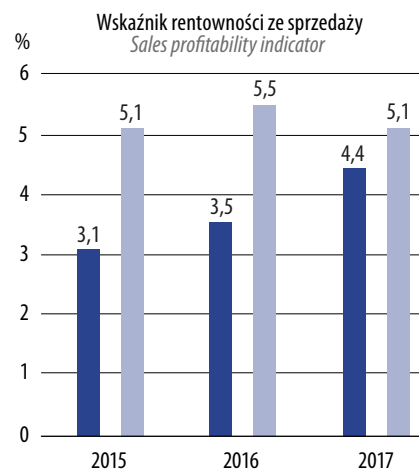
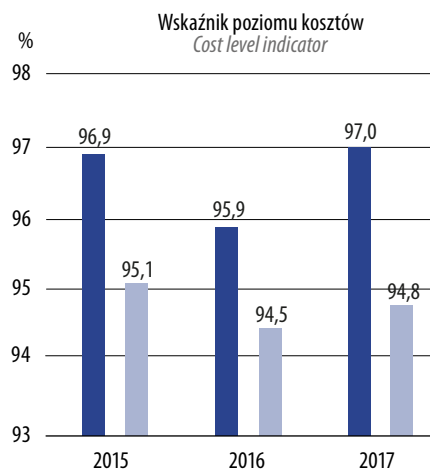
Liczba jednostek ponoszących nakłady na środki trwałe w województwie zachodniopomorskim stanowiła 4,1% ogólnej

liczby podmiotów wykazujących te nakłady w Polsce. Udział jednostek o liczbie pracujących 10-49 osób w wartości nakładów poniesionych przez podmioty w tej klasie wielkości w kraju wyniósł 4,4%, a o liczbie 50 osób i więcej – 3,8%.

Wykres 5. Wybrane wskaźniki ekonomiczne
Chart 5. Selected economic indicators

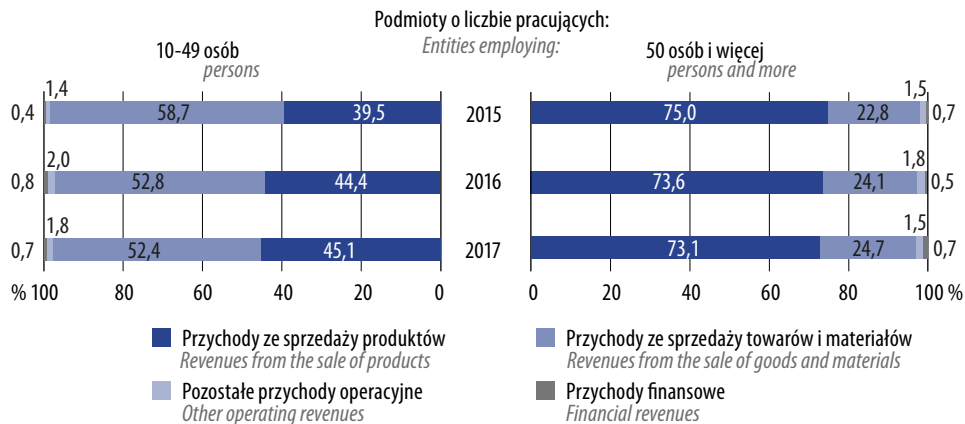
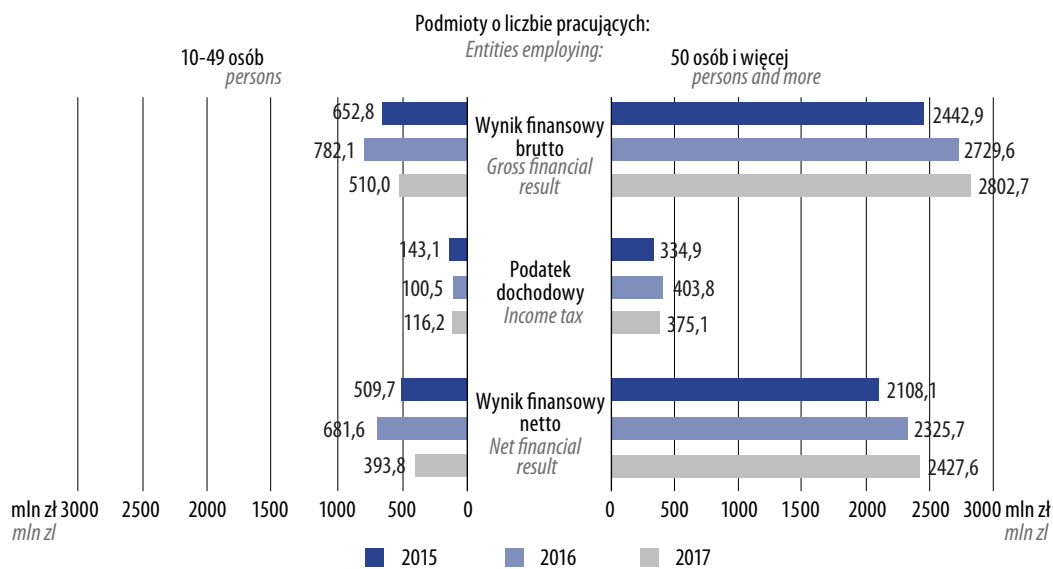


Wykres 5. Wybrane wskaźniki ekonomiczne (dok.)
Chart 5. Selected economic indicators (cont.)



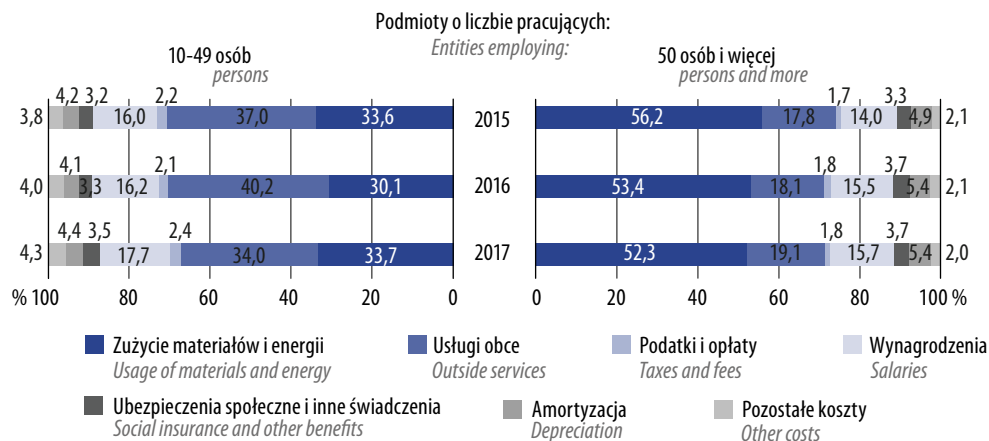
Podmioty o liczbie pracujących:
Entities employing:

■ 10-49 osób
persons ■ 50 osób i więcej
persons and more

Wykres 6. Struktura przychodów z całokształtu działalnościChart 6. *The structure of revenues from all activities***Wykres 7. Wyniki finansowe**Chart 7. *Financial results*

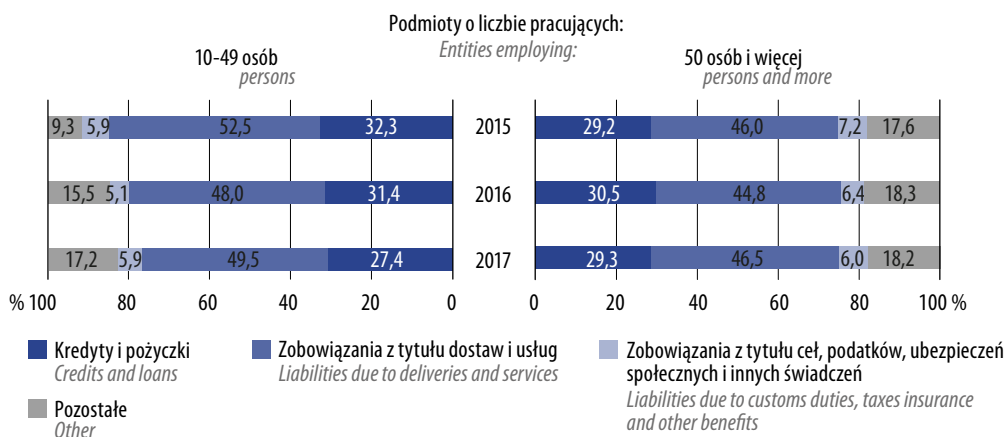
Wykres 8. Struktura kosztów w układzie rodzajowym

Chart 8. The structure of costs by types



Wykres 9. Struktura zobowiązań krótkoterminowych

Chart 9. The structure of short-term liabilities
As of 31 XII

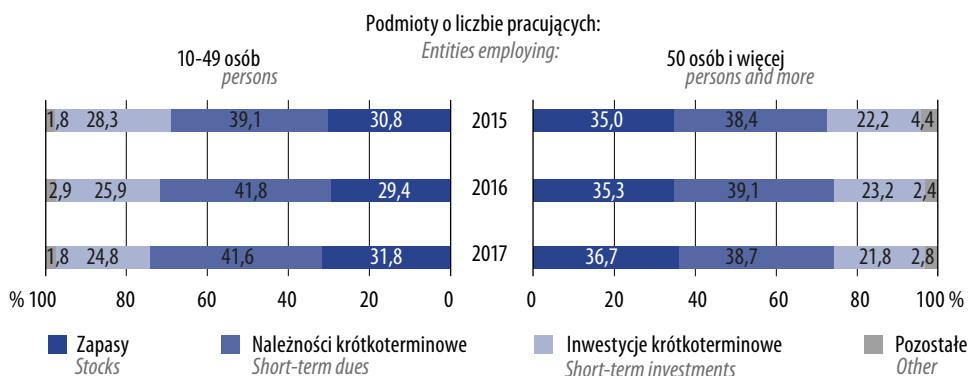


Wykres 10. Struktura aktywów obrotowych

Stan w dniu 31 XII

Chart 10. The structure of current assets

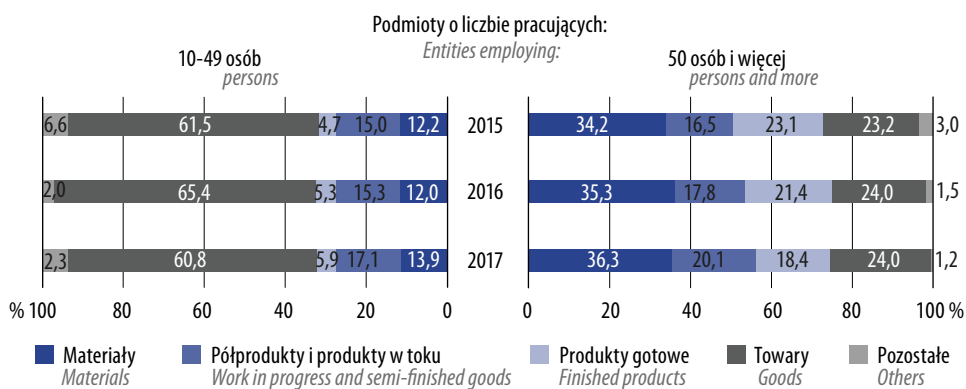
As of 31 XII

**Wykres 11. Struktura zapasów**

Stan w dniu 31 XII

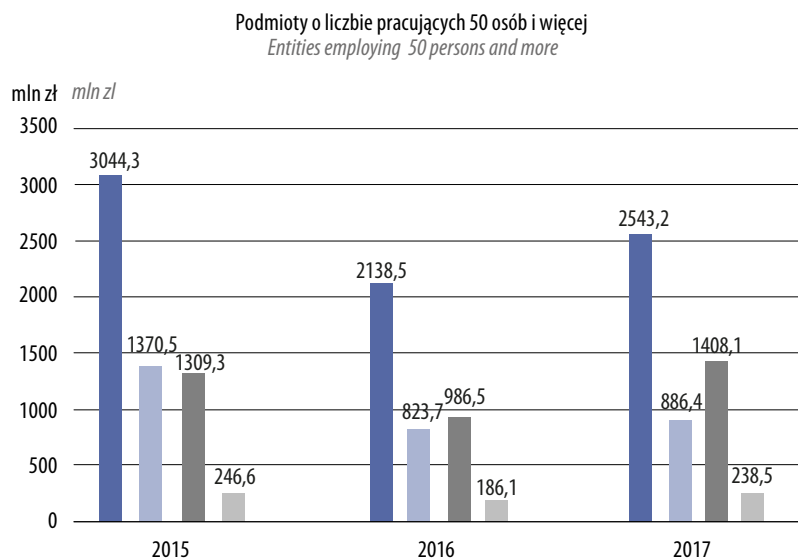
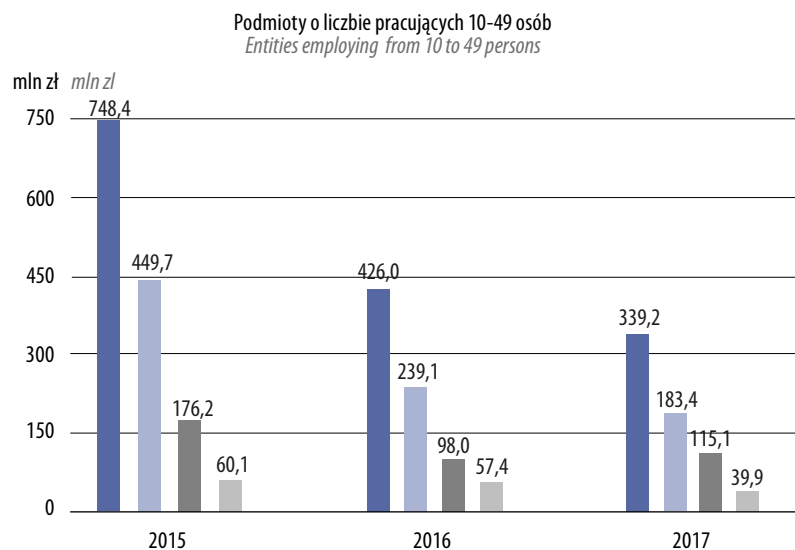
Chart 11. The structure of inventories

As of 31 XII



Wykres 12. Nakłady inwestycyjne na środki trwałe

Chart 12. Investment outlays on fixed assets



■ Ogółem / Total
■ Budynki i budowle / Buildings and structures
■ Maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia / Machinery, technical equipment and tools
■ Środki transportu / Transport equipment

Tablica 1. Ważniejsze dane o wynikach finansowych podmiotów gospodarczych

Table 1. Major data on financial results of economic entities

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Liczba jednostek Number of units	Przychody z cało- kształtu działalności Revenues from total activity	przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów revenues from sales of products, goods and materials	Koszty uzyskania przychodów z całości kształtu działalności Costs of obtaining revenues from total activity	koszt własny sprzedanych produktów, oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów own cost of sold products, and value of sold goods and materials
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	1994	70405,5	68935,7	67311,8	65835,3
		2016	2024	68487,9	66852,8	64976,3	63537,5
		2017	1997	70834,3	69229,7	67521,6	65801,3
2	Przemysł Industry	2015	746	36069,4	35400,2	34191,1	33423,7
		2016	736	35147,3	34334,7	33146,0	32327,7
		2017	731	37355,3	36569,8	35566,4	34531,5
3	w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	643	33976,9	33434,2	32250,4	31571,8
		2016	632	32808,8	32169,0	31020,5	30296,9
		2017	629	34765,9	34135,7	32992,0	32344,0
4	Budownictwo Construction	2015	190	3612,7	3534,5	3446,2	3333,0
		2016	197	3329,6	3263,8	3217,1	3139,3
		2017	191	3214,4	3111,7	2952,8	2894,6
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	492	21425,8	21164,6	20825,9	20544,5
		2016	498	20341,3	20104,1	19705,5	19449,8
		2017	485	20094,5	19870,1	19521,6	19275,7
6	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	167	4437,2	4223,4	4062,0	3949,3
		2016	191	4797,6	4518,2	4366,8	4255,0
		2017	188	4717,3	4504,6	4427,7	4284,8
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	72	819,1	793,0	699,9	668,0
		2016	76	924,8	874,8	768,9	734,3
		2017	74	1029,5	968,8	905,3	859,8
8	Informacja i komunikacja Information and communication	2015	49	948,3	879,2	906,7	863,6
		2016	47	895,0	859,7	801,4	776,6
		2017	49	1193,5	1174,2	1090,7	1064,1
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	96	1160,3	1101,0	1096,0	1052,3
		2016	101	1210,8	1156,1	1134,0	1092,9
		2017	98	1250,2	1156,3	1203,4	1103,7
10	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	63	371,1	349,6	583,1	547,0
		2016	58	278,3	263,7	338,0	312,8
		2017	60	347,7	328,1	324,6	315,4
11	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	46	865,4	836,2	815,0	796,2
		2016	51	824,8	785,7	783,6	762,7
		2017	52	866,9	824,4	782,4	750,7
12	Edukacja Education	2015	14	47,9	29,6	45,2	34,4
		2016	13	36,3	23,1	33,7	29,7
		2017	14	40,3	25,2	38,0	33,7
13	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	45	564,4	547,2	551,4	539,8
		2016	42	595,1	571,1	576,6	560,0
		2017	41	627,3	605,8	611,2	595,1

Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności <i>Cost level indicator from total activity</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Profitability rate of gross turnover</i>	Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Net turnover profitability rate</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>Financial liquidity indicator of the first degree</i>	Lp. No.
<i>in mln zł</i>			<i>w % in %</i>				
3095,7	477,9	2617,8	95,6	4,4	3,7	36,3	1
3511,6	504,3	3007,4	94,9	5,1	4,4	34,9	
3312,7	491,3	2821,4	95,3	4,7	4,0	32,9	
1879,1	271,7	1607,3	94,8	5,2	4,5	34,6	2
2001,3	312,4	1688,9	94,3	5,7	4,8	33,1	
1788,8	296,1	1492,7	95,2	4,8	4,0	29,9	
1727,4	234,0	1493,4	94,9	5,1	4,4	32,9	3
1788,4	260,2	1528,2	94,5	5,5	4,7	31,2	
1773,8	253,3	1520,5	94,9	5,1	4,4	27,3	
167,4	35,0	132,4	95,4	4,6	3,7	61,4	4
112,5	22,1	90,5	96,6	3,4	2,7	42,1	
261,5	26,4	235,1	91,9	8,1	7,3	42,2	
600,1	90,1	510,1	97,2	2,8	2,4	16,5	5
635,8	92,4	543,4	96,9	3,1	2,7	18,7	
572,8	82,6	490,2	97,1	2,9	2,4	17,2	
375,2	32,9	342,3	91,5	8,5	7,7	45,9	6
430,8	16,8	414,1	91,0	9,0	8,6	65,2	
289,6	19,6	270,0	93,9	6,1	5,7	44,3	
119,2	12,7	106,5	85,4	14,6	13,0	59,5	7
155,9	13,5	142,4	83,1	16,9	15,4	84,5	
124,2	12,6	111,6	87,9	12,1	10,8	98,4	
41,6	9,6	31,9	95,6	4,4	3,4	81,8	8
93,6	17,3	76,3	89,5	10,5	8,5	78,1	
102,7	18,8	84,0	91,4	8,6	7,0	48,1	
64,3	10,0	54,3	94,5	5,5	4,7	129,6	9
76,7	9,9	66,8	93,7	6,3	5,5	86,0	
46,8	10,8	36,0	96,3	3,7	2,9	104,5	
-212,0	1,0	-212,9	157,1	-57,1	-57,4	23,7	10
-59,8	5,6	-65,4	121,5	-21,5	-23,5	16,2	
23,1	3,5	19,6	93,3	6,7	5,6	228,8	
50,4	10,2	40,2	94,2	5,8	4,6	51,4	11
41,1	9,3	31,8	95,0	5,0	3,9	59,0	
84,5	15,2	69,2	90,3	9,7	8,0	33,8	
2,7	0,3	2,3	94,4	5,6	4,9	275,3	12
2,6	0,1	2,5	92,9	7,1	6,8	413,1	
2,3	0,2	2,2	94,3	5,7	5,3	536,8	
13,1	4,1	8,9	97,7	2,3	1,6	44,4	13
18,5	4,7	13,7	96,9	3,1	2,3	45,8	
16,1	5,2	10,9	97,4	2,6	1,7	46,5	

Tablica 1. Ważniejsze dane o wynikach finansowych podmiotów gospodarczych (dok.)

Table 1. Major data on financial results of economic entities (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Liczba jednostek Number of units	Przychody z cało- kształtu działalności Revenues from total activity		Koszty uzyskania przychodów z całości kształtu działalności Costs of obtaining revenues from total activity		koszt własny sprzedanych produktów, oraz wartość sprzedanych towarów i materiałów own cost of sold products, and value of sold goods and materials
			przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów revenues from sales of products, goods and materials				
w mln zł							
1	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją Arts, entertainment and recreation	2015	9	52,7	49,6	60,4	55,0
		2016	8	68,4	62,8	67,5	60,0
		2017	8	59,3	55,5	59,3	54,6
2	Pozostała działalność usługowa Other service activities	2015	5	31,4	27,7	29,0	28,7
		2016	6	38,8	35,1	37,2	36,7
		2017	6	38,2	35,2	38,0	37,6

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto**A. Przedsiębiorstwa deficytowe**

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover

A. Unprofitable enterprises

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów number of entities b – przychody z całości kształtu działalności w mln zł revenues from total activity in mln zł c – koszty uzyskania przychodów w mln zł costs of obtaining revenues in mln zł d – wynik finansowy brutto w mln zł gross financial result in mln zł e – wynik finansowy netto w mln zł net financial result in mln zł	Przedsiębiorstwa deficytowe			
		ogółem total			
		2015	2016	2017	
1	OGÓŁEM TOTAL	a	392	412	437
		b	6543,3	9115,4	10455,2
		c	7306,7	9667,7	11247,1
		d	-763,4	-552,3	-791,9
		e	-768,0	-569,7	-816,4
2	Przemysł Industry	a	138	135	172
		b	2700,6	4036,9	5880,1
		c	2952,3	4296,5	6398,3
		d	-251,8	-259,6	-518,2
		e	-253,7	-270,4	-542,7
3	w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	a	123	121	161
		b	2592,9	3862,9	5721,2
		c	2776,6	4073,9	5912,7
		d	-183,7	-211,0	-191,5
		e	-186,0	-221,7	-209,6

Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności <i>Cost level indicator from total activity</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Profitability rate of gross turnover</i>	Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Net turnover profitability rate</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>Financial liquidity indicator of the first degree</i>	Lp. No.
<i>in mln zł</i>			<i>w % in %</i>				
-7,7	0,0	-7,7	114,6	-14,6	-14,6	36,7	1
1,0	0,0	1,0	98,6	1,4	1,4	39,9	
0,0	0,1	-0,1	100,0	0,0	-0,2	34,5	
2,4	0,3	2,0	92,5	7,5	6,5	124,0	2
1,6	0,2	1,4	96,0	4,0	3,7	72,2	
0,2	0,1	0,1	99,5	0,5	0,2	54,4	

<i>Enterprises deficit</i>						Lp. No.
o wskaźniku rentowności <i>profitability rate</i>						
-5,1% i mniej <i>and less</i>			od -5,0% do -0,1%			
2015	2016	2017	2015	2016	2017	
188	206	223	204	206	214	1
1640,0	2649,5	2373,6	4903,3	6465,9	8081,6	
2329,9	3123,7	3057,3	4976,8	6544,0	8189,8	
-689,8	-474,2	-683,7	-73,5	-78,1	-108,2	
-689,7	-485,0	-690,5	-78,2	-84,7	-125,9	
73	70,0	88	65	65	84	2
581,4	1188,2	1250,8	2119,1	2848,7	4629,3	
784,4	1413,0	1721,2	2168,0	2883,5	4677,1	
-203,0	-224,8	-470,4	-48,9	-34,8	-47,7	
-207,8	-232,5	-476,8	-45,9	-37,9	-65,8	
66	64	82	57	57	79	3
560,6	1073,2	1138,0	2032,3	2789,7	4583,2	
695,9	1250,2	1282,0	2080,6	2823,7	4630,6	
-135,3	-177,0	-144,1	-48,4	-34,0	-47,4	
-140,5	-184,6	-144,3	-45,5	-37,1	-65,3	

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto
A. Przedsiębiorstwa deficytowe (cd.)

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover
 A. Unprofitable enterprises (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów number of entities b – przychody z całokształtu działalności w mln zł revenues from total activity in mln zł c – koszty uzyskania przychodów w mln zł costs of obtaining revenues in mln zł d – wynik finansowy brutto w mln zł gross financial result in mln zł e – wynik finansowy netto w mln zł net financial result in mln zł	Przedsiębiorstwa deficytowe			
		ogółem total			
		2015	2016	2017	
1	Budownictwo Construction	a	32	54	38
		b	281,7	868,1	234,8
		c	364,5	946,5	255,1
		d	-82,9	-78,5	-20,3
		e	-83,6	-78,6	-20,4
2	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	a	100	99	93
		b	2139,7	3113,5	2792,8
		c	2191,1	3172,9	2876,0
		d	-51,3	-59,5	-83,3
		e	-53,9	-61,7	-86,1
3	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	a	30	29	44
		b	500,7	484,5	826,1
		c	532,4	515,1	893,5
		d	-31,7	-30,6	-67,4
		e	-32,8	-31,3	-64,1
4	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	a	10	9	13
		b	36,5	36,1	129,2
		c	40,4	38,4	140,7
		d	-4,0	-2,3	-11,5
		e	-4,6	-2,3	-11,5
5	Informacja i komunikacja Information and communication	a	13	14	8
		b	162,2	64,8	70,5
		c	232,3	74,9	84,2
		d	-70,1	-10,1	-13,6
		e	-64,9	-10,2	-13,5
6	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	a	11	8	16
		b	44,5	19,2	112,7
		c	47,4	21,9	143,5
		d	-2,8	-2,7	-30,8
		e	-3,2	-2,8	-30,8

Enterprises deficit							Lp. No.
o wskaźniku rentowności profitability rate							
-5,1% i mniej <i>and less</i>			od -5,0% do -0,1%				
2015	2016	2017	2015	2016	2017		
20	32	26	12	22	12	1	
223,0	641,0	116,2	58,7	227,1	118,5		
304,6	713,7	133,1	59,9	232,8	122,0		
-81,6	-72,7	-16,9	-1,2	-5,8	-3,5		
-82,3	-72,8	-16,9	-1,3	-5,8	-3,5		
27	32	32	73	67	61	2	
246,6	313,7	374,7	1893,2	2799,7	2418,1		
281,8	345,1	428,7	1909,2	2827,9	2447,3		
-35,2	-31,4	-54,1	-16,0	-28,1	-29,2		
-36,0	-31,7	-53,9	-17,9	-30,0	-32,2		
15	14	21	15	15	23	3	
157,7	153,5	246,2	343,0	330,9	579,9		
184,0	179,6	295,1	348,5	335,5	598,5		
-26,2	-26,0	-48,9	-5,5	-4,6	-18,6		
-26,3	-25,9	-49,3	-6,6	-5,4	-14,8		
7	6	9	3	3	4	4	
27,3	10,4	16,0	9,2	25,7	113,2		
31,1	12,6	23,0	9,3	25,8	117,8		
-3,8	-2,2	-7,0	-0,2	-0,1	-4,5		
-4,3	-2,2	-7,0	-0,3	-0,1	-4,5		
10	#	5	3	#	3	5	
140,9	#	54,0	21,3	#	16,5		
210,5	#	66,9	21,8	#	17,3		
-69,6	#	-12,8	-0,5	#	-0,8		
-64,3	#	-12,9	-0,6	#	-0,6		
3	3	9	8	5	7	6	
4,8	4,2	64,6	39,7	15,0	48,1		
7,3	6,6	95,1	40,1	15,3	48,3		
-2,5	-2,4	-30,5	-0,3	-0,3	-0,3		
-2,5	-2,4	-30,4	-0,7	-0,4	-0,4		

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto
A. Przedsiębiorstwa deficytowe (dok.)

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover

A. Unprofitable enterprises (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów number of entities b – przychody z całokształtu działalności w mln zł revenues from total activity in mln zł c – koszty uzyskania przychodów w mln zł costs of obtaining revenues in mln zł d – wynik finansowy brutto w mln zł gross financial result in mln zł e – wynik finansowy netto w mln zł net financial result in mln zł	Przedsiębiorstwa deficytowe			
		ogółem total			
		2015	2016	2017	
1	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	a	24	24	16
		b	115,6	93,9	82,3
		c	359,0	173,0	89,5
		d	-243,5	-79,0	-7,2
		e	-241,8	-81,9	-7,5
2	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	a	13	16	15
		b	311,1	162,2	125,1
		c	310,8	175,0	140,5
		d	0,3	-12,8	-15,3
		e	-3,5	-13,4	-15,6
3	Edukacja <i>Education</i>	a	4	5	5
		b	12,6	9,9	9,2
		c	14,3	10,1	9,6
		d	-1,7	-0,3	-0,4
		e	-1,7	-0,3	-0,4
4	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	a	10	14	11
		b	192,8	191,0	172,6
		c	208,8	205,6	190,9
		d	-16,0	-14,7	-18,3
		e	-16,2	-14,7	-18,3
5	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	a	6	#	3
		b	44,6	#	8,3
		c	52,6	#	12,3
		d	-8,0	#	-4,0
		e	-8,0	#	-4,1
6	Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	a	#	#	3
		b	#	#	11,6
		c	#	#	13,1
		d	#	#	-1,5
		e	#	#	-1,5

<i>Enterprises deficit</i>							Lp. No.
o wskaźniku rentowności <i>profitability rate</i>							
-5,1% i mniej <i>and less</i>			od -5,0% do -0,1%				
2015	2016	2017	2015	2016	2017		
14	19	11	10	5	5	1	
76,6	75,2	37,8	39,0	18,7	44,5		
319,6	154,3	44,4	39,5	18,6	45,1		
-243,0	-79,1	-6,6	-0,5	0,1	-0,6		
-241,2	-81,2	-6,7	-0,6	-0,7	-0,9		
4	7	9	9	9	6	2	
13,3	89,1	58,9	297,8	73,1	66,2		
14,4	99,6	72,2	296,4	75,4	68,2		
-1,1	-10,5	-13,3	1,4	-2,3	-2,0		
-1,1	11,0	-13,5	-2,4	-2,3	-2,1		
#	#	#	#	#	#	3	
#	#	#	#	#	#		
#	#	#	#	#	#		
#	#	#	#	#	#		
#	#	#	#	#	#		
7	8	6	3	6	5	4	
115,1	118,9	133,6	77,7	72,1	39,0		
129,3	132,2	151,3	79,5	73,4	39,6		
-14,2	-13,3	-17,7	-1,7	-1,3	-0,6		
-14,2	-13,4	-17,7	-2,0	-1,4	-0,6		
6	#	3	-	#	-	5	
44,6	#	8,3	-	#	-		
52,6	#	12,3	-	#	-		
-8,0	#	-4,0	-	#	-		
-8,0	#	-4,1	-	#	-		
-	-	3	#	#	-	6	
-	-	11,6	#	#	-		
-	-	13,1	#	#	-		
-	-	-1,5	#	#	-		
-	-	-1,5	#	#	-		

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto
B. Przedsiębiorstwa rentowne

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover
 B. Profitable enterprises

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów <i>number of entities</i> b – przychody z całokształtu działalności w mln zł <i>revenues from total activity in mln zł</i> c – koszty uzyskania przychodów w mln zł <i>costs of obtaining revenues in mln zł</i> d – wynik finansowy brutto w mln zł <i>gross financial result in mln zł</i> e – wynik finansowy netto w mln zł <i>net financial result in mln zł</i>	Przedsiębiorstwa rentowne				
		ogółem <i>total</i>			od 0,0%	
		2015	2016	2017	2015	
1	OGÓŁEM TOTAL	a	1602	1612	1560	810
		b	63862,3	59372,5	60379,1	41344,4
		c	60005,2	55308,6	56274,5	40406,6
		d	3859,1	4063,9	4104,6	938,1
		e	3385,8	3577,1	3637,8	762,2
2	Przemysł <i>Industry</i>	a	608	601	559	277
		b	33368,8	31110,4	31475,1	19174,4
		c	31238,8	28849,5	29168,1	18773,1
		d	2130,9	2260,9	2307,0	401,3
		e	1861,1	1959,3	2035,4	322,3
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	a	520	511	468	232
		b	31383,9	28945,9	29044,7	18601,0
		c	29473,8	26946,5	27079,4	18217,8
		d	1911,0	1999,4	1965,3	383,2
		e	1679,4	1749,9	1730,1	309,0
4	Budownictwo <i>Construction</i>	a	158	143	153	67
		b	3331,0	2461,5	2979,6	1851,0
		c	3081,6	2270,5	2697,8	1809,2
		d	250,3	191,0	281,9	41,8
		e	216,0	169,1	255,5	31,4
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	a	392	399	392	254
		b	19286,1	17227,9	17301,7	16710,8
		c	18634,8	16532,6	16645,6	16323,3
		d	651,4	695,3	656,1	387,6
		e	564,0	605,1	576,3	322,3
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	a	137	162	144	71
		b	3936,5	4313,1	3891,2	1866,6
		c	3529,5	3851,7	3534,2	1818,6
		d	406,9	461,4	357,1	48,0
		e	375,2	445,3	334,1	37,8

Profitable enterprises								Lp. No.
o wskaźniku rentowności profitability rate								
do 5,0%		od 5,1% do 10,0%			od 10,1% i więcej and more			
2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017	
840	851	392	372	346	400	400	363	1
39097,5	38582,4	13682,0	9985,3	12231,9	8835,9	10289,6	9564,7	
37945,2	37536,7	12599,0	9131,6	11260,6	6999,6	8231,8	7477,2	
1152,3	1045,7	1083,8	853,7	971,3	1837,2	2057,9	2087,6	
968,4	889,1	948,4	730,0	810,0	1675,1	1879,1	1938,7	
274	284	162	151	141	169	176	134	2
20351,8	18040,7	9014,1	4408,5	8033,4	5180,4	6350,1	5401,0	
19653,6	17492,7	8304,2	4015,0	7389,2	4161,5	5180,9	4286,3	
698,3	548,1	709,9	393,5	644,2	1019,7	1169,1	1114,7	
591,5	470,6	622,4	331,1	524,8	916,5	1036,6	1040,0	
234	239	139	119	113	149	158	116	3
19785,7	17336,6	8364,5	3807,1	7513,8	4418,4	5353,1	4194,2	
19108,5	16813,8	7715,5	3472,4	6916,8	3540,4	4365,6	3348,7	
677,2	522,8	649,0	334,7	597,0	878,8	987,5	845,5	
575,7	452,1	573,5	284,3	486,7	796,9	889,9	791,3	
74	62	46	29	33	45	40	58	4
1300,7	1374,5	734,0	679,9	769,8	746,0	480,9	835,3	
1269,5	1344,2	677,8	620,0	708,4	594,6	381,0	645,1	
31,2	30,3	57,1	59,9	61,4	151,4	99,9	190,2	
23,9	25,2	49,6	51,7	54,0	135,0	93,5	176,3	
250	252	85	90	81	53	59	59	5
13489,1	14199,0	1882,9	2881,9	2187,2	692,4	857,0	915,6	
13175,2	13866,5	1736,8	2656,6	2015,4	574,8	700,8	763,7	
313,9	332,5	146,1	225,3	171,7	117,7	156,1	151,9	
262,6	282,6	130,8	197,4	149,9	110,9	145,1	143,8	
97	100	35	36	24	31	29	20	6
2017,9	2583,7	968,1	951,7	506,4	1101,8	1343,5	801,2	
1969,7	2515,3	890,2	872,2	470,4	820,7	1009,8	548,5	
48,2	68,3	77,9	79,5	36,0	281,1	333,8	252,7	
40,2	56,6	68,5	70,8	31,7	268,9	334,3	245,8	

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto
B. Przedsiębiorstwa rentowne (cd.)

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover
 B. Profitable enterprises (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów <i>number of entities</i> b – przychody z całokształtu działalności w mln zł <i>revenues from total activity in mln zł</i> c – koszty uzyskania przychodów w mln zł <i>costs of obtaining revenues in mln zł</i> d – wynik finansowy brutto w mln zł <i>gross financial result in mln zł</i> e – wynik finansowy netto w mln zł <i>net financial result in mln zł</i>	Przedsiębiorstwa rentowne				
		ogółem <i>total</i>			od 0,0%	
		2015	2016	2017	2015	
1	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	a	62	67	61	20
		b	782,6	888,7	900,3	205,0
		c	659,5	730,5	764,6	198,7
		d	123,1	158,2	135,7	6,3
		e	111,1	144,7	123,1	5,9
2	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	a	36	33	41	11
		b	786,1	830,2	1122,9	191,4
		c	674,5	726,5	1006,6	184,4
		d	111,6	103,7	116,4	7,0
		e	96,9	86,4	97,4	5,4
3	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	a	85	93	82	52
		b	1115,8	1191,6	1137,5	765,5
		c	1048,7	1112,2	1059,9	737,9
		d	67,1	79,4	77,6	27,6
		e	57,5	69,6	66,7	22,3
4	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	a	39	34	44	18
		b	255,5	184,3	265,4	101,1
		c	224,1	165,1	235,1	99,0
		d	31,5	19,3	30,3	2,1
		e	28,9	16,5	27,1	1,7
5	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	a	33	35	37	19
		b	554,3	662,6	741,8	269,4
		c	504,2	608,6	642,0	259,0
		d	50,1	54,0	99,8	10,4
		e	43,7	45,1	84,8	8,6
6	Edukacja <i>Education</i>	a	10	8	9	#
		b	35,3	26,4	31,2	#
		c	30,9	23,5	28,5	#
		d	4,4	2,8	2,7	#
		e	4,1	2,7	2,6	#

Profitable enterprises								Lp. No.
o wskaźniku rentowności profitability rate								
do 5,0%		od 5,1% do 10,0%			od 10,1% i więcej and more			
2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017	
25	18	14	7	14	28	35	29	1
280,0	251,7	237,0	83,0	207,2	340,6	525,8	441,4	
269,3	244,8	214,2	75,8	190,9	246,5	385,3	328,9	
10,6	6,9	22,7	7,1	16,3	94,1	140,5	112,5	
9,3	6,0	19,1	5,4	14,3	86,1	130,0	102,9	
8	16	10	11	8	15	14	17	2
250,6	598,0	256,3	239,7	129,5	338,4	339,9	395,4	
245,8	583,7	235,1	220,0	120,4	255,0	260,8	302,5	
4,8	14,3	21,2	19,8	9,2	83,5	79,1	92,9	
4,2	10,9	16,8	16,4	8,1	74,7	65,8	78,4	
56	53	15	14	16	18	23	13	3
834,9	804,8	226,5	163,8	139,4	123,8	192,9	193,2	
805,9	776,5	210,7	150,3	128,8	100,0	156,0	154,6	
29,1	28,3	15,7	13,4	10,6	23,8	37,0	38,7	
23,7	23,4	14,0	11,8	8,9	21,1	34,0	34,4	
17	22	5	9	9	16	8	13	4
86,4	114,2	17,2	40,1	31,3	137,2	57,9	119,9	
83,8	111,9	15,7	36,8	28,3	109,4	44,4	94,9	
2,5	2,3	1,5	3,3	3,0	27,8	13,5	25,1	
1,7	1,9	1,2	2,7	2,6	26,1	12,2	22,6	
16	22	8	14	6	6	5	9	5
280,8	370,5	241,1	331,6	55,7	43,8	50,3	315,6	
273,0	360,8	217,5	298,9	50,7	27,7	36,8	230,4	
7,8	9,6	23,6	32,7	5,0	16,1	13,4	85,2	
6,0	7,6	19,0	26,0	4,2	16,1	13,2	73,0	
4	4	#	#	#	5	#	#	6
10,5	10,4	#	#	#	18,1	#	#	
10,1	10,1	#	#	#	14,5	#	#	
0,4	0,3	#	#	#	3,5	#	#	
0,4	0,2	#	#	#	3,4	#	#	

Tablica 2. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych według wskaźnika rentowności obrotu netto
B. Przedsiębiorstwa rentowne (dok.)

Table 2. Financial results of economic entities by profitability rate of net turnover
 B. Profitable enterprises (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION a – liczba podmiotów <i>number of entities</i> b – przychody z całokształtu działalności w mln zł <i>revenues from total activity in mln zł</i> c – koszty uzyskania przychodów w mln zł <i>costs of obtaining revenues in mln zł</i> d – wynik finansowy brutto w mln zł <i>gross financial result in mln zł</i> e – wynik finansowy netto w mln zł <i>net financial result in mln zł</i>	Przedsiębiorstwa rentowne				
		ogółem <i>total</i>			od 0,0%	
		2015	2016	2017	2015	
1	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	a	35	28	30	14
		b	371,6	404,1	454,7	191,6
		c	342,6	371,0	420,3	186,0
		d	29,0	33,1	34,4	5,6
		e	25,2	28,5	29,2	4,4
2	Działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją <i>Arts, entertainment and recreation</i>	a	3	#	5	#
		b	8,1	#	51,0	#
		c	7,8	#	47,0	#
		d	0,3	#	4,0	#
		e	0,2	#	3,9	#
3	Pozostała działalność usługowa <i>Other service activities</i>	a	4	#	3	#
		b	30,6	#	26,6	#
		c	28,2	#	24,9	#
		d	2,4	#	1,7	#
		e	2,1	#	1,6	#

Profitable enterprises								Lp. No.
o wskaźniku rentowności profitability rate								
do 5,0%		od 5,1% do 10,0%			od 10,1% i więcej and more			
2016	2017	2015	2016	2017	2015	2016	2017	
13	13	8	6	10	13	9	7	1
169,2	190,7	76,0	153,6	160,1	104,0	81,4	103,8	
164,3	186,9	69,8	138,9	147,2	86,8	67,8	86,2	
4,9	3,8	6,2	14,7	13,0	17,2	13,6	17,6	
4,2	3,1	5,3	11,8	10,7	15,5	12,4	15,4	
#	#	#	#	#	-	-	#	2
#	#	#	#	#	-	-	#	
#	#	#	#	#	-	-	#	
#	#	#	#	#	-	-	#	
#	#	#	#	#	-	-	#	
#	#	#	#	-	#	-	#	3
#	#	#	#	-	#	-	#	
#	#	#	#	-	#	-	#	
#	#	#	#	-	#	-	#	
#	#	#	#	-	#	-	#	

Tablica 3. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób
 Table 3. Revenues and costs in economic entities employing 10-49 persons

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	przychody ze sprzedaży produktów <i>revenues from sales of products</i>	przychody ze sprzedaży towarów i materiałów <i>revenues from sales of goods and materials</i>
			w mln zł		
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	20840,4	8226,3	12233,3
		2016	19129,0	8500,5	10095,9
		2017	16958,1	7652,0	8886,2
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	4117,5	3608,6	422,5
		2016	3744,1	3245,8	351,2
		2017	3747,1	3127,8	520,3
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	3608,4	3135,9	401,6
		2016	3271,5	2843,6	329,3
		2017	3334,1	2764,9	488,0
4	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	1359,7	1302,0	38,3
		2016	1606,1	1545,6	36,4
		2017	1486,0	1425,9	36,6
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles ^Δ</i>	2015	11818,9	421,5	11302,4
		2016	9953,6	417,0	9373,4
		2017	8450,1	422,8	7885,5
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	1913,9	1480,6	346,4
		2016	2110,5	1757,7	251,6
		2017	1623,8	1248,1	327,0
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering ^Δ</i>	2015	269,1	257,5	7,3
		2016	315,2	271,1	15,6
		2017	364,5	266,9	66,9
8	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	276,7	173,3	77,3
		2016	308,2	282,2	23,1
		2017	213,1	182,2	25,6
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	487,2	454,4	12,0
		2016	525,6	492,3	10,9
		2017	522,3	487,1	3,2
10	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	250,6	222,2	12,3
		2016	187,5	167,9	7,5
		2017	243,3	221,3	4,0

pozostałe przychody operacyjne <i>other operating revenues</i>	przychody finansowe <i>financial revenues</i>	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	koszt własny sprzedanych produktów <i>cost of products sold</i>	wartość sprzedanych towarów i materiałów <i>value of sold goods and materials</i>	pozostałe koszty operacyjne <i>other operating costs</i>	koszty finansowe <i>financial cost</i>	Lp. No.
<i>in mln zł</i>							
291,5	89,3	20188,7	9109,1	10714,0	178,3	187,2	1
383,4	149,2	18346,9	9312,7	8634,6	148,9	250,6	
307,1	112,7	16448,1	8286,8	7520,6	468,2	172,4	
69,2	17,1	3889,0	3449,7	322,1	55,3	61,8	2
129,6	17,6	3524,6	3170,1	265,3	40,4	48,8	
77,8	21,2	3895,4	3079,8	428,0	334,1	53,5	
56,3	14,6	3425,4	3033,5	305,8	45,1	41,0	3
83,4	15,1	3047,9	2739,8	247,8	29,6	30,6	
62,6	18,5	3184,4	2714,7	400,9	31,1	37,7	
16,3	3,1	1291,3	1236,1	33,7	11,4	10,1	4
20,4	3,6	1584,6	1510,6	36,8	14,5	22,7	
19,9	3,6	1316,6	1259,5	39,0	9,2	8,9	
69,2	25,8	11477,3	1417,1	9959,0	47,9	53,2	5
81,5	81,6	9604,1	1397,2	8058,8	34,7	113,4	
82,2	59,6	8149,5	1366,4	6651,8	55,9	75,5	
58,0	28,9	1795,5	1442,6	310,4	16,8	25,5	6
73,7	27,6	1990,0	1713,2	223,8	25,9	27,1	
33,8	15,0	1562,0	1225,8	306,3	15,2	14,7	
3,5	0,8	230,8	215,9	3,7	1,0	10,2	7
27,4	1,1	251,3	231,3	7,2	2,6	10,3	
27,9	2,8	328,1	234,1	62,2	25,5	6,3	
25,1	1,0	232,9	170,6	55,5	3,8	2,9	8
1,8	1,1	282,7	270,9	9,5	1,1	1,3	
4,5	0,7	189,3	170,1	12,1	4,1	2,2	
12,7	8,0	456,6	434,9	9,1	6,4	6,4	9
15,2	7,1	484,8	462,3	7,9	7,8	6,8	
26,2	5,8	484,4	467,3	2,0	10,0	5,1	
12,9	3,3	480,3	440,3	9,8	18,2	12,0	10
7,2	5,0	259,0	228,0	7,3	8,3	15,4	
14,3	3,7	225,3	214,3	3,8	4,9	2,3	

Tablica 3. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)
 Table 3. Revenues and costs in economic entities employing 10-49 persons (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	przychody ze sprzedaży produktów <i>revenues from sales of products</i>	przychody ze sprzedaży towarów i materiałów <i>revenues from sales of goods and materials</i>
			w mln zł		
1	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	126,0	116,2	7,0
		2016	135,5	110,0	18,0
		2017	125,5	111,1	11,8
2	Edukacja <i>Education</i>	2015	44,3	25,9	1,5
		2016	35,4	22,3	0,0
		2017	32,3	18,6	0,0
3	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	121,0	117,3	0,6
		2016	137,2	130,9	1,3
		2017	91,6	89,5	0,6

Tablica 4. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób
 Table 4. Financial results of economic entities employing 10-49 persons

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Financial result from sales of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Zysk brutto <i>Gross profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Strata brutto w mln zł <i>Gross loss in mln zł</i>
			w mln zł <i>in mln zł</i>				
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	636,5	652,8	1110,6	1094	457,9
		2016	649,0	782,1	1077,7	1093	295,6
		2017	730,8	510,0	973,1	1043	463,1
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	259,2	229,3	327,8	335	98,5
		2016	161,6	219,6	307,3	326	87,7
		2017	140,2	-148,3	229,4	290	377,8
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	198,3	183,9	272,1	286	88,3
		2016	185,2	223,6	265,7	276	42,1
		2017	137,4	149,7	205,2	244	55,6

pozostałe przychody operacyjne <i>other operating revenues</i>	przychody finansowe <i>financial revenues</i>	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>					koszty finansowe <i>financial cost</i>	Lp. No.
		koszt własny sprzedanych produktów <i>cost of products sold</i>	wartość sprzedanych towarów i materiałów <i>value of sold goods and materials</i>	pozostałe koszty operacyjne <i>other operating costs</i>				
<i>in mln zł</i>								
2,0	0,9	121,6	111,1	6,7	1,7	2,1	1	
3,7	3,8	132,6	113,9	14,7	2,7	1,3		
2,4	0,3	120,4	103,4	12,7	3,0	1,3		
16,8	0,1	42,6	30,3	1,5	10,4	0,3	2	
13,0	0,1	32,8	28,9	0,0	3,6	0,3		
13,7	0,0	31,2	27,0	0,0	4,0	0,2		
3,0	0,1	110,8	106,9	0,2	1,6	2,0	3	
4,6	0,4	132,1	126,0	0,6	3,2	2,3		
1,4	0,1	86,4	83,4	0,2	1,4	1,4		

Liczba jednostek ze stratą brutto <i>Number of units with gross loss</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Zysk netto <i>Net profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem netto <i>Number of units with net profit</i>	Strata netto w mln zł <i>Net loss in mln zł</i>	Liczba jednostek ze stratą netto <i>Number of units with net loss</i>	Lp. No.
284	143,1	509,7	972,2	1085	462,5	293	1
291	100,5	681,6	982,4	1088	300,8	295	
286	116,2	393,8	865,5	1037	471,6	289	
90	48,6	180,7	284,1	332	103,3	93	2
79	37,5	182,1	270,2	326	88,1	79	
95	36,8	-185,1	198,9	288	384,1	96	
79	40,8	143,1	236,5	283	93,5	82	3
70	31,1	192,5	234,9	276	42,4	70	
88	27,0	122,7	178,4	242	55,7	89	

Tablica 4. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)
Table 4. Financial results of economic entities employing 10-49 persons (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Financial result from sales of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Zysk brutto <i>Gross profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Strata brutto w mln zł <i>Gross loss in mln zł</i>
			w mln zł <i>in mln zł</i>				
1	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	70,5	68,4	117,1	122	48,7
		2016	34,7	21,5	85,2	108	63,7
		2017	164,0	169,4	184,7	120	15,3
2	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	347,7	341,8	381,2	336	39,4
		2016	334,4	349,5	393,3	334	43,8
		2017	290,2	300,6	337,9	329	37,4
3	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	73,9	118,5	125,9	98	7,4
		2016	72,2	120,5	124,7	115	4,3
		2017	42,9	61,8	70,9	92	9,1
4	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	45,2	38,3	41,0	38	2,7
		2016	48,2	63,8	66,1	42	2,2
		2017	37,5	36,4	40,0	36	3,6
5	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	24,5	43,9	51,6	19	7,7
		2016	25,0	25,5	30,0	19	4,5
		2017	24,9	23,8	27,1	24	3,3
6	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	22,6	30,6	31,3	66	0,7
		2016	33,0	40,8	41,2	75	0,4
		2017	20,9	37,9	40,2	66	2,3
7	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	-215,6	-229,7	13,9	33	243,5
		2016	-60,0	-71,5	7,3	30	78,8
		2017	7,1	17,9	24,1	40	6,2
8	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	5,4	4,5	5,1	14	0,6
		2016	-0,6	2,9	8,7	18	5,8
		2017	6,8	5,1	8,0	19	2,9
9	Edukacja <i>Education</i>	2015	-4,4	1,8	3,5	9	1,7
		2016	-6,6	2,6	2,8	7	0,2
		2017	-8,4	1,1	1,5	8	0,4
10	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	10,7	10,2	10,5	19	0,3
		2016	5,6	5,1	7,2	12	2,1
		2017	6,5	5,2	5,5	13	0,3

Liczba jednostek ze stratą brutto <i>Number of units with gross loss</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Zysk netto <i>Net profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem netto <i>Number of units with net profit</i>	Strata netto w mln zł <i>Net loss in mln zł</i>	Liczba jednostek ze stratą netto <i>Number of units with net loss</i>	Lp. No.
23	14,6	53,8	102,6	121	48,8	24	1
46	7,9	13,6	77,5	107	63,8	47	
33	14,7	154,7	170,1	120	15,4	33	
85	47,0	294,8	335,5	333	40,7	88	2
87	44,3	305,2	351,0	332	45,8	88	
74	35,0	265,6	304,9	329	39,3	74	
15	16,8	101,7	109,2	98	7,5	15	3
13	-8,7	129,2	133,5	115	4,3	14	
24	11,1	50,7	60,0	90	9,3	26	
9	4,4	33,9	37,0	38	3,1	9	4
8	3,9	60,0	62,2	42	2,2	8	
10	3,2	33,2	36,7	36	3,6	10	
10	4,2	39,6	46,5	19	6,9	10	5
8	4,1	21,4	25,9	19	4,5	8	
5	4,4	19,4	22,4	24	3,1	5	
10	5,1	25,5	26,5	66	1,0	10	6
6	5,4	35,3	35,8	75	0,4	6	
12	6,0	31,8	34,1	64	2,3	12	
23	0,1	-229,8	12,0	32	241,8	24	7
21	4,0	-75,6	5,8	28	81,4	22	
13	3,0	15,0	21,2	40	6,2	13	
6	0,4	4,1	4,8	13	0,7	7	8
9	1,1	1,8	7,6	18	5,8	9	
7	0,9	4,2	7,2	19	3,0	7	
4	0,3	1,4	3,2	9	1,7	4	9
4	0,1	2,5	2,7	7	0,2	4	
5	0,2	1,0	1,4	8	0,4	5	
3	1,2	9,0	9,3	19	0,3	3	10
6	0,8	4,3	6,5	12	2,2	6	
3	0,5	4,7	5,0	13	0,3	3	

Tablica 5. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób
 Table 5. Economic indicators of economic entities employing 10-49 persons

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności <i>Cost level indicator from total activity</i>	Wskaźnik rentowności ze sprzedaży <i>Sales profitability rate</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Gross turnover profitability rate</i>
			w %		
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	96,9	3,1	3,1
		2016	95,9	3,5	4,1
		2017	97,0	4,4	3,0
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	94,5	6,4	5,6
		2016	94,1	4,5	5,9
		2017	104,0	3,8	-4,0
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	94,9	5,6	5,1
		2016	93,2	5,8	6,8
		2017	95,5	4,2	4,5
4	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	95,0	5,3	5,0
		2016	98,7	2,2	1,3
		2017	88,6	11,2	11,4
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	97,1	3,0	2,9
		2016	96,5	3,4	3,5
		2017	96,4	3,5	3,6
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	93,8	4,0	6,2
		2016	94,3	3,6	5,7
		2017	96,2	2,7	3,8
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	85,8	17,1	14,2
		2016	79,7	16,8	20,3
		2017	90,0	11,2	10,0
8	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	84,2	9,8	15,8
		2016	91,7	8,2	8,3
		2017	88,8	12,0	11,2
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities^Δ</i>	2015	93,7	4,8	6,3
		2016	92,2	6,6	7,8
		2017	92,7	4,3	7,3

Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Profitability rate of net turnover</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>The first degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej II stopnia <i>The second degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej III stopnia <i>The third degree financial liquidity indicator</i>	Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) <i>Relation of liabilities to dues (from deliveries and services)</i>	Udział kredytów i pożyczek w zobowiązaniach krótkoterminowych <i>Bank credits share in short-term liabilities</i>	Udział zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>The share of liabilities due to taxes, duties, insurance and other benefits</i>	Lp. No.
<i>in %</i>							
2,4	40,6	96,5	143,3	117,9	32,3	5,9	1
3,6	36,6	95,5	140,9	100,2	31,4	5,1	
2,3	40,1	107,2	161,5	91,3	27,4	5,9	
4,4	36,4	86,8	126,7	79,9	55,9	7,6	2
4,9	45,0	96,4	124,5	75,0	54,6	5,7	
-4,9	47,1	110,9	151,9	96,4	42,2	6,3	
4,0	47,8	128,0	196,5	88,8	25,6	12,7	3
5,9	64,6	156,9	212,0	76,4	21,1	9,9	
3,7	50,0	136,8	193,7	96,4	21,7	8,1	
4,0	72,7	111,0	137,1	268,0	6,8	7,1	4
0,8	27,7	80,4	138,6	155,4	16,1	5,4	
10,4	50,2	118,5	215,6	83,6	10,1	9,6	
2,5	21,6	86,7	160,6	108,3	25,9	4,4	5
3,1	24,5	96,7	172,6	91,5	24,3	4,7	
3,1	21,3	90,2	160,3	97,3	28,2	4,6	
5,3	48,0	127,5	139,8	84,9	24,5	4,1	6
6,1	45,5	118,7	128,0	89,5	17,1	5,4	
3,1	21,6	91,8	103,7	82,9	17,0	3,5	
12,6	81,8	142,8	163,6	155,7	35,9	10,7	7
19,0	93,5	168,2	187,8	78,9	50,5	8,1	
9,1	79,2	129,9	159,8	120,9	49,4	6,9	
14,3	92,8	186,3	202,2	67,0	23,4	9,7	8
6,9	95,5	231,0	246,8	56,3	3,9	14,1	
9,1	85,2	200,7	218,2	53,7	20,3	15,6	
5,2	117,3	173,6	237,3	147,9	9,3	5,8	9
6,7	60,5	88,5	122,3	222,0	7,1	2,4	
6,1	75,7	116,7	145,2	109,0	10,3	3,1	

Tablica 5. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)
 Table 5. Economic indicators of economic entities employing 10-49 persons (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności <i>Cost level indicator from total activity</i>	Wskaźnik rentowności ze sprzedaży <i>Sales profitability rate</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Gross turnover profitability rate</i>
			w %		
1	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	191,6	-92,0	-91,6
		2016	138,2	-34,2	-38,2
		2017	92,6	3,2	7,4
2	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	96,4	4,4	3,6
		2016	97,9	-0,5	2,1
		2017	95,9	5,5	4,1
3	Edukacja <i>Education</i>	2015	96,0	-15,9	4,0
		2016	92,6	-29,8	7,4
		2017	96,5	-45,1	3,5
4	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	91,6	9,1	8,4
		2016	96,3	4,3	3,7
		2017	94,3	7,3	5,7

Tablica 6. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób

Table 6. Costs by type in economic entities employing 10-49 persons

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Koszty ogółem <i>Total costs</i>	Zużycie materiałów i energii <i>Usage of materials and energy</i>
			w mln zł	
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	9215,2	3096,0
		2016	9361,9	2814,4
		2017	8243,6	2777,7
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	3552,3	1900,0
		2016	3170,0	1628,5
		2017	3010,1	1615,3
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	3136,2	1798,8
		2016	2765,1	1535,5
		2017	2644,6	1528,2

Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Profitability rate of net turnover</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>The first degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej II stopnia <i>The second degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej III stopnia <i>The third degree financial liquidity indicator</i>	Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) <i>Relation of liabilities to dues (from deliveries and services)</i>	Udział kredytów i pożyczek w zobowiązaniach krótkoterminowych <i>Bank credits share in short-term liabilities</i>	Udział zobowiązań z tytułu podatków, cel, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>The share of liabilities due to taxes, duties, insurance and other benefits</i>	Lp. No.
<i>in %</i>							
-91,7	16,7	55,2	81,9	165,0	36,7	2,0	1
-40,3	12,5	37,3	62,1	205,1	46,1	2,2	
6,2	319,9	457,3	481,6	30,0	5,9	19,0	
3,3	127,4	229,4	382,6	43,3	21,2	12,9	2
1,3	112,6	221,2	248,7	52,4	14,6	16,7	
3,3	53,1	196,7	212,0	32,2	14,7	18,0	
3,3	334,2	469,6	489,4	46,4	25,7	25,3	3
7,1	423,1	544,7	592,0	43,1	31,0	20,8	
3,0	357,1	463,3	508,2	60,9	13,8	15,9	
7,5	82,0	137,8	148,7	75,0	38,2	9,1	4
3,1	35,2	82,1	89,6	74,5	31,0	5,6	
5,1	61,1	114,0	134,8	97,2	22,2	12,1	

Usługi obce <i>Foreign service</i>	Podatki i opłaty <i>Duties and taxes</i>	Wynagrodzenia <i>Wages and salaries</i>	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia <i>Social security and other benefits</i>	Amortyzacja <i>Depreciation</i>	Pozostałe koszty <i>Other costs</i>	Lp. No.
<i>in mln zł</i>						
3406,3	199,7	1478,3	294,8	384,8	355,3	1
3760,3	200,8	1520,2	309,4	379,8	377,0	
2799,5	194,8	1462,9	291,8	364,8	352,2	
769,0	53,2	490,4	103,3	163,5	72,9	2
687,5	49,0	477,5	102,2	151,9	73,4	
564,4	57,5	462,9	94,5	158,1	57,5	
645,8	24,9	418,1	87,2	97,8	63,5	3
564,7	23,5	401,0	84,7	87,7	65,4	
472,0	27,2	392,5	78,9	93,8	52,1	

Tablica 6. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)

Table 6. Costs by type in economic entities employing 10-49 persons (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Koszty ogółem Total costs	Zużycie materiałów i energii Usage of materials and energy
			w mln zł	
1	Budownictwo Construction	2015	1244,6	419,4
		2016	1551,5	379,9
		2017	1275,3	439,1
2	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	1403,0	221,9
		2016	1398,6	226,9
		2017	1371,3	220,6
3	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	1442,5	238,4
		2016	1717,8	284,3
		2017	1223,8	216,1
4	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	216,7	59,2
		2016	230,7	62,9
		2017	233,9	61,0
5	Informacja i komunikacja Information and communication	2015	170,5	9,3
		2016	270,6	11,2
		2017	169,8	10,8
6	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	437,0	157,5
		2016	463,3	165,1
		2017	476,4	162,9
7	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	446,7	50,6
		2016	229,8	16,3
		2017	213,9	21,7
8	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	111,1	13,6
		2016	114,0	10,9
		2017	103,2	9,3
9	Edukacja Education	2015	30,3	2,2
		2016	29,1	2,5
		2017	27,0	2,1
10	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	106,9	14,6
		2016	126,1	19,2
		2017	83,4	12,0

Usługi obce <i>Foreign service</i>	Podatki i opłaty <i>Duties and taxes</i>	Wynagrodzenia <i>Wages and salaries</i>	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia <i>Social security and other benefits</i>	Amortyzacja <i>Depreciation</i>	Pozostałe koszty <i>Other costs</i>	Lp. No.
<i>in mln zł</i>						
585,9	10,0	147,6	29,9	24,1	27,8	1
933,6	9,4	149,6	31,7	23,2	24,1	
592,9	12,4	144,5	30,2	23,4	32,8	
511,2	46,5	397,0	78,0	75,6	72,7	2
506,6	34,8	397,8	78,6	77,8	76,1	
486,9	33,7	394,6	76,2	75,5	83,7	
878,1	41,7	124,8	25,6	50,3	83,5	3
1019,7	58,9	157,4	35,0	54,5	108,0	
687,8	42,2	127,8	29,4	40,8	79,7	
68,9	7,1	45,8	8,7	21,0	6,0	4
72,1	7,9	52,0	9,5	20,1	6,3	
80,1	7,2	51,8	9,5	17,6	6,7	
84,6	2,7	45,7	8,3	9,0	10,9	5
189,9	1,5	46,8	8,8	5,0	7,6	
80,9	2,2	51,8	9,8	8,1	6,1	
79,5	33,8	75,4	15,4	13,6	61,8	6
84,6	34,7	81,6	16,9	16,6	63,7	
96,0	34,8	84,8	17,3	13,1	67,5	
282,4	1,3	74,7	12,3	12,7	12,8	7
111,4	1,6	66,8	10,4	13,3	10,0	
88,2	1,9	64,4	10,7	14,6	12,4	
58,4	1,1	24,7	4,6	5,4	3,3	8
51,7	0,9	33,4	7,0	6,2	3,8	
47,2	0,8	30,2	5,8	6,7	3,3	
12,5	0,3	11,5	1,7	1,1	1,0	9
11,2	0,2	11,3	1,9	1,3	0,7	
11,7	0,2	9,9	1,6	0,9	0,6	
54,8	0,9	23,5	4,1	7,2	1,8	10
65,2	1,0	25,6	4,5	8,1	2,6	
40,8	0,9	21,0	3,8	4,1	1,0	

Tablica 7. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób

Stan w dniu 31 XII

Table 7. Current assets of economic entities employing 10-49 persons

As of 31 XII

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Aktywa obrotowe Current assets				w mln zł
				zapasy stocks	materiały materials	półprodukty i produkty w toku work in progress and semi-finished goods	
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	6674,9	2058,9	252,3	307,9	
		2016	6653,5	1955,0	235,0	299,4	
		2017	6598,6	2099,1	290,9	358,9	
2	Przemysł Industry	2015	1818,0	531,4	201,0	143,5	
		2016	1695,1	354,1	182,6	64,2	
		2017	1681,4	415,5	231,8	67,0	
3	w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	1474,4	478,6	187,0	142,0	
		2016	1357,9	329,2	171,7	64,2	
		2017	1420,1	390,5	218,1	67,0	
4	Budownictwo Construction	2015	996,8	177,8	12,4	92,1	
		2016	942,4	305,7	16,9	154,6	
		2017	1077,2	468,5	20,5	241,5	
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	2530,3	1145,4	29,1	7,7	
		2016	2584,3	1116,1	23,5	4,9	
		2017	2544,7	1091,0	27,6	11,5	
6	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	494,3	26,9	3,3	1,9	
		2016	626,9	26,0	5,2	2,1	
		2017	476,5	43,0	3,7	2,3	
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	69,9	4,8	1,1	-	
		2016	84,7	5,3	1,0	-	
		2017	107,9	18,6	1,4	1,5	
8	Informacja i komunikacja Information and communication	2015	103,2	7,0	1,8	0,1	
		2016	107,7	5,0	2,4	0,2	
		2017	93,1	5,9	3,3	0,9	
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	285,0	63,1	0,7	1,0	
		2016	332,0	72,3	1,4	15,5	
		2017	343,0	44,3	1,0	30,7	

					Relacja zapasów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w % <i>Relation of invento- ries to revenues from sales of products, goods and materials in %</i>	Lp. No.
produkty gotowe <i>finished products</i>	towary <i>goods</i>	należności krótco- terminowe <i>short-term dues</i>	inwestycje krótco- terminowe <i>short-term investments</i>	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne <i>cash and other monetary assets</i>		
<i>in mln zł</i>						
96,8	1266,7	2607,0	1890,4	1606,9	10,1	1
102,7	1279,0	2783,2	1725,7	1380,3	10,5	
124,9	1275,4	2743,0	1637,0	1353,9	12,7	
47,2	66,8	723,0	521,6	480,9	13,2	2
47,9	50,9	700,0	612,4	560,5	9,8	
52,4	56,6	706,9	521,0	470,0	11,4	
45,7	35,6	601,5	358,8	318,7	13,5	3
47,0	38,2	591,1	413,9	363,5	10,4	
51,6	46,8	636,6	366,2	323,8	12,0	
23,7	46,4	278,3	528,6	512,3	13,3	4
28,3	93,0	358,5	188,3	176,0	19,3	
47,3	147,4	341,4	250,6	210,6	32,0	
9,8	1050,9	1025,7	340,3	249,0	9,8	5
14,0	1060,4	1080,6	367,1	266,3	11,4	
18,7	1009,7	1093,9	338,5	246,3	13,1	
4,6	12,6	280,9	169,8	82,4	1,5	6
5,4	13,2	358,6	222,6	90,3	1,3	
2,6	33,4	322,8	99,1	66,4	2,7	
1,6	2,1	26,1	35,0	31,4	1,8	7
1,7	2,4	33,7	42,2	34,8	1,8	
1,5	14,0	34,2	53,4	37,6	5,6	
1,9	3,1	47,7	47,3	37,1	2,8	8
0,9	1,6	59,2	41,7	35,4	1,7	
-	1,6	49,3	36,4	24,2	2,9	
6,7	54,6	67,7	140,9	128,6	13,5	9
4,5	50,8	75,8	164,3	147,6	14,4	
2,5	9,9	96,9	178,8	153,6	9,0	

Tablica 7. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)

Stan w dniu 31 XII

Table 7. Current assets of economic entities employing 10-49 persons (cont.)

As of 31 XII

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Aktywa obrotowe Current assets			
				zapasy stocks	materiały materials	półprodukty i produkty w toku work in progress and semi-finished goods
		w mln zł				
1	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	243,0	71,4	0,1	61,5
		2016	164,7	62,4	0,2	58,0
		2017	193,5	7,3	0,5	2,3
2	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	75,6	29,9	2,2	-
		2016	58,5	6,1	0,5	-
		2017	40,3	2,4	0,2	0,4
3	Edukacja <i>Education</i>	2015	12,4	0,2	0,1	-
		2016	14,9	0,2	0,1	-
		2017	11,3	0,1	0,1	-
4	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	28,7	0,7	0,3	-
		2016	26,8	1,2	0,9	-
		2017	15,2	0,8	0,7	-

					Relacja zapasów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w % <i>Relation of inventories to revenues from sales of products, goods and materials in %</i>	Lp. No.
produkty gotowe <i>finished products</i>	towary <i>goods</i>	należności krótko-terminowe <i>short-term dues</i>	inwestycje krótko-terminowe <i>short-term investments</i>	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne <i>cash and other monetary assets</i>		
<i>in mln zł</i>						
1,2	2,1	114,2	49,5	34,3	30,4	1
0,0	0,3	65,8	33,2	27,3	35,6	
0,0	0,5	55,2	128,5	116,4	3,2	
-	27,6	20,1	25,2	23,1	24,3	2
0,0	5,5	25,6	26,5	24,3	4,8	
-	1,8	27,3	10,1	8,9	2,0	
-	0,0	3,4	8,5	5,9	0,6	3
-	0,1	3,1	10,7	7,0	0,9	
-	0,0	2,4	7,9	7,9	0,7	
0,0	0,0	10,8	15,8	14,2	0,6	4
0,0	0,3	14,0	10,5	5,2	0,9	
0,0	0,1	6,0	6,9	6,6	0,8	

Tablica 8. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób

Stan w dniu 31 XII

Table 8. Liabilities of economic entities employing 10-49 persons

As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Zobowiązania długoterminowe <i>Long-term liabilities</i>	z tytułu kredytów i pożyczek <i>due to loans and credits</i>	Zobowiązania krótkoterminowe <i>Short-term liabilities</i>	kredyty i pożyczki <i>credits and loans</i>	zobowiązania z tytułu dostaw i usług <i>liabilities due to deliveries and services</i>	zobowiązania z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>liabilities due to customs duties, taxes, insurance and other benefits</i>
		w mln zł <i>in mln zł</i>					
OGÓŁEM TOTAL	2015	2143,7	1845,7	4658,9	1506,6	2444,3	276,6
	2016	1776,5	1503,8	4721,1	1481,8	2266,4	242,9
	2017	1489,8	1298,7	4086,9	1120,3	2020,5	241,7
Przemysł <i>Industry</i>	2015	872,7	851,4	1434,7	801,8	417,9	109,0
	2016	529,3	507,6	1361,2	743,5	406,8	77,6
	2017	427,9	373,0	1107,2	467,3	506,2	69,7
w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	644,7	624,2	750,4	192,2	385,2	95,5
	2016	288,3	268,1	640,5	135,0	348,8	63,1
	2017	335,8	282,5	733,1	159,0	455,2	59,6
Budownictwo <i>Construction</i>	2015	113,6	98,7	727,3	49,1	582,9	51,6
	2016	137,9	125,6	679,7	109,5	435,9	36,6
	2017	109,2	93,9	499,6	50,4	229,4	47,9
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	242,9	204,5	1575,2	407,7	937,2	70,0
	2016	222,8	194,1	1497,2	364,3	851,1	70,0
	2017	284,1	256,1	1587,9	447,4	907,2	73,8
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	243,2	71,4	353,6	86,6	189,0	14,6
	2016	224,8	77,6	489,8	83,9	252,4	26,6
	2017	81,0	63,3	459,6	78,2	215,1	15,9
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	168,8	157,4	42,7	15,3	17,0	4,6
	2016	163,4	158,9	45,1	22,8	12,1	3,7
	2017	114,7	105,5	67,5	33,3	21,8	4,6
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	41,7	31,5	51,0	11,9	29,1	4,9
	2016	29,9	29,8	43,7	1,7	29,7	6,2
	2017	38,0	38,0	42,7	8,6	23,9	6,7
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	354,9	332,9	120,1	11,1	82,6	6,9
	2016	358,4	313,5	271,4	19,3	128,6	6,4
	2017	323,4	284,9	236,2	24,3	83,1	7,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	36,4	30,2	296,6	108,8	166,0	6,0
	2016	19,9	18,6	265,2	122,2	125,9	5,9
	2017	29,2	9,7	40,2	2,4	14,3	7,6
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	6,4	6,2	19,8	4,2	7,4	2,5
	2016	5,4	4,7	23,5	3,4	10,3	3,9
	2017	5,4	5,2	19,0	2,8	7,2	3,4

Tablica 8. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób (dok.)

Stan w dniu 31 XII

Table 8. Liabilities of economic entities employing 10-49 persons (cont.)

As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Zobowiązania długoterminowe <i>Long-term liabilities</i>	z tytułu kredytów i pożyczek <i>due to loans and credits</i>	Zobowiązania krótkoterminowe <i>Short-term liabilities</i>	kredyty i pożyczki <i>credits and loans</i>	zobowiązania z tytułu dostaw i usług <i>liabilities due to deliveries and services</i>	zobowiązania z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>liabilities due to customs duties, taxes, insurance and other benefits</i>
		w mln zł <i>in mln zł</i>					
Edukacja <i>Education</i>	2015	2,8	2,8	2,5	0,7	1,1	0,6
	2016	2,7	2,7	2,5	0,8	1,1	0,5
	2017	2,4	2,4	2,2	0,3	1,1	0,4
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	32,6	31,1	19,3	7,4	5,4	1,8
	2016	46,1	36,3	29,9	9,3	7,9	1,7
	2017	39,6	33,6	11,3	2,5	5,2	1,4

Tablica 9. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób^a według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące)

Table 9. Outlays on fixed assets in economic entities employing 10-49 persons^a by type groups of fixed assets (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	W tym Of which		
			budynki i budowle buildings and structures	maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia machinery, technical equipment and tools	środki transportu transport equipment
			w mln zł in mln zł		
OGÓŁEM TOTAL	2015	748,4	449,7	176,2	60,1
	2016	426,0	239,1	98,0	57,4
	2017	339,2	183,4	115,1	39,9
Przemysł Industry	2015	420,3	252,4	111,8	18,6
	2016	175,4	104,9	49,5	9,3
	2017	141,7	72,4	61,5	7,5
w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	193,2	42,6	101,5	15,4
	2016	80,4	29,3	39,5	7,3
	2017	82,5	23,0	53,2	6,1
Budownictwo Construction	2015	33,9	22,5	5,7	4,0
	2016	22,6	12,3	3,2	6,1
	2017	32,8	20,2	8,2	4,4
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	100,0	44,3	24,7	19,7
	2016	83,1	39,5	14,3	22,8
	2017	67,2	23,7	24,0	19,3
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	61,8	35,2	9,0	16,1
	2016	48,1	18,2	10,3	16,5
	2017	23,3	14,6	4,0	4,6
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	30,5	25,0	2,8	0,2
	2016	17,7	13,6	1,2	0,4
	2017	19,8	16,7	2,6	0,4
Informacja i komunikacja Information and communication	2015	6,5	2,5	2,2	0,1
	2016	8,1	3,6	4,0	-
	2017	6,6	1,4	5,1	0,0
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	48,8	42,3	5,6	0,2
	2016	34,8	29,8	4,2	0,3
	2017	24,0	18,6	3,8	1,5
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	25,7	11,7	12,0	0,5
	2016	2,3	0,9	1,0	0,3
	2017	4,3	1,2	1,7	1,4
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	3,6	0,2	0,5	0,3
	2016	7,0	2,6	0,3	1,2
	2017	6,0	2,6	3,0	0,4
Edukacja Education	2015	1,1	0,6	0,3	0,0
	2016	1,2	0,7	0,1	-
	2017	0,3	-	0,3	0,0

Tablica 9. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 10-49 osób^a według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące) (dok.)

Table 9. Outlays on fixed assets in economic entities employing 10-49 persons^a by type groups of fixed assets (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Total	W tym Of which			
		budynki i budowle buildings and structures	maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia machinery, technical equipment and tools	środki transportu transport equipment	
w mln zł in mln zł					
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	6,1	4,1	0,8	0,1
	2016	13,0	1,5	9,5	0,2
	2017	12,6	11,6	0,7	0,3

^a Dane podmiotów gospodarczych według siedziby inwestora.

^a Data of business entities by investor's registered office.

Tablica 10. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej
Table 10. Revenues and costs in economic entities employing 50 persons and more

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	przychody ze sprzedaży produktów <i>revenues from sales of products</i>	przychody ze sprzedaży towarów i materiałów <i>revenues from sales of goods and materials</i>
			w mln zł		
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	49565,1	37160,9	11315,2
		2016	49359,0	36352,6	11903,8
		2017	53876,2	39399,0	13292,4
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	31951,9	29314,3	2054,9
		2016	31403,2	28816,1	1921,7
		2017	33608,2	30764,1	2157,6
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	30368,4	28001,8	1894,8
		2016	29537,4	27246,4	1749,8
		2017	31431,8	28915,7	1967,1
4	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	2253,0	2134,5	59,6
		2016	1723,5	1622,2	59,5
		2017	1728,4	1592,8	56,4
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	9606,9	470,6	8970,1
		2016	10387,8	553,0	9760,7
		2017	11644,3	646,1	10915,6
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	2523,2	2238,1	158,3
		2016	2687,1	2401,0	107,9
		2017	3093,5	2822,0	107,6
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	550,0	494,1	34,1
		2016	609,7	557,4	30,7
		2017	665,1	600,6	34,4
8	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	671,6	606,0	22,5
		2016	586,7	544,8	9,5
		2017	980,4	960,8	5,5
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	673,1	633,8	0,7
		2016	685,2	652,8	0,1
		2017	727,9	665,5	0,5

							Lp. No.
pozostałe przychody operacyjne <i>other operating revenues</i>	przychody finansowe <i>financial revenues</i>	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	koszt własny sprzedanych produktów <i>cost of products sold</i>	wartość sprzedanych towarów i materiałów <i>value of sold goods and materials</i>	pozostałe koszty operacyjne <i>other operating costs</i>	koszty finansowe <i>financial cost</i>	
<i>in mln zł</i>							
739,0	350,0	47123,2	36498,3	9513,8	515,7	595,4	1
880,6	222,0	46629,4	35698,9	9891,2	480,7	558,6	
826,8	358,0	51073,5	38856,3	11137,6	534,1	545,5	
407,9	174,8	30302,1	27889,4	1762,5	270,0	380,3	2
537,0	128,4	29621,4	27305,5	1586,8	302,3	426,8	
419,8	266,6	31671,0	29219,5	1804,2	322,7	324,6	
315,4	156,4	28824,5	26631,7	1600,8	235,3	357,1	3
430,0	111,3	27972,6	25865,9	1443,3	272,0	391,4	
299,8	249,3	29807,6	27597,6	1630,8	296,6	282,6	
38,2	20,6	2154,9	2009,7	53,4	66,5	25,2	4
33,6	8,2	1632,5	1540,8	51,1	24,8	15,8	
67,6	11,6	1636,2	1524,3	71,9	26,6	13,4	
75,6	90,6	9348,6	1665,1	7503,3	63,9	116,4	5
59,7	14,4	10101,4	1866,2	8127,6	63,4	44,2	
57,6	25,0	11372,1	2119,6	9137,9	62,0	52,6	
103,0	23,9	2266,5	2048,7	147,5	50,7	19,6	6
143,8	34,3	2376,7	2223,6	94,4	41,4	17,4	
144,1	19,8	2865,7	2660,4	92,3	30,3	82,7	
4,8	17,0	469,1	433,3	15,1	5,1	15,6	7
13,9	7,6	517,6	481,4	14,4	5,5	16,2	
14,3	15,8	577,2	547,4	16,1	3,2	10,5	
36,9	6,1	673,9	616,1	21,4	18,7	17,7	8
14,1	18,4	518,6	489,2	7,1	3,1	19,3	
5,3	8,8	901,5	876,6	4,5	3,4	17,0	
29,2	9,4	639,4	606,1	2,3	23,4	7,7	9
25,7	6,6	649,2	621,2	1,4	19,7	6,9	
54,7	7,3	719,0	632,2	2,1	55,1	29,6	

Tablica 10. Przychody i koszty w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej (dok.)
 Table 10. Revenues and costs in economic entities employing 50 persons and more (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności <i>Revenues from total activity</i>	przychody ze sprzedaży produktów <i>revenues from sales of products</i>	przychody ze sprzedaży towarów i materiałów <i>revenues from sales of goods and materials</i>
			w mln zł		
1	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	120,5	114,9	0,3
		2016	90,8	88,2	0,1
		2017	104,4	102,7	0,1
2	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	739,3	704,5	8,6
		2016	689,2	651,2	6,4
		2017	741,4	694,9	6,6
3	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	443,4	424,4	4,9
		2016	457,9	432,1	6,7
		2017	535,8	507,7	8,0

							Lp. No.
pozostałe przychody operacyjne <i>other operating revenues</i>	przychody finansowe <i>financial revenues</i>	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności <i>Costs of obtaining revenues from total activity</i>	koszt własny sprzedanych produktów <i>cost of products sold</i>	wartość sprzedanych towarów i materiałów <i>value of sold goods and materials</i>	pozostałe koszty operacyjne <i>other operating costs</i>	koszty finansowe <i>financial cost</i>	
<i>in mln zł</i>							
0,8	4,5	102,8	96,7	0,3	1,1	4,7	1
0,9	1,5	79,0	77,4	0,1	0,8	0,7	
1,0	0,6	99,2	97,2	0,1	1,2	0,7	
24,3	2,0	693,5	672,8	5,6	12,6	2,5	2
29,9	1,7	651,0	628,5	5,6	13,7	3,2	
38,7	1,1	662,0	629,1	5,5	23,2	4,2	
13,0	1,0	440,5	430,6	2,0	3,4	4,5	3
18,3	0,8	444,5	431,0	2,4	5,5	5,6	
18,6	1,4	524,9	508,5	3,0	6,1	7,3	

Tablica 11. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej
Table 11. Financial results of economic entities employing 50 persons and more

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Financial result from sale of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Zysk brutto <i>Gross profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Strata brutto w mln zł <i>Gross loss in mln zł</i>
			w mln zł <i>in mln zł</i>				
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	2463,9	2442,9	2751,8	518	308,9
		2016	2666,3	2729,6	2987,9	510	258,4
		2017	2697,5	2802,7	3134,8	510	332,1
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	1717,3	1649,8	1803,3	276	153,5
		2016	1845,5	1781,7	1954,8	277	173,1
		2017	1898,0	1937,2	2080,8	273	143,6
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	1664,1	1543,5	1639,0	237	95,6
		2016	1687,0	1564,8	1734,9	237	170,2
		2017	1654,4	1624,2	1763,3	228	139,1
4	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	131,0	99,1	131,2	37	34,2
		2016	89,8	91,0	105,8	34	14,8
		2017	53,0	92,2	97,2	33	5,0
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	272,3	258,3	271,3	60	13,0
		2016	319,9	286,3	302,1	65	15,8
		2017	304,2	272,2	318,2	61	45,9
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	200,2	256,7	281,1	37	24,4
		2016	191,0	310,4	336,7	39	26,3
		2017	176,9	227,8	286,2	42	58,4
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	79,8	80,9	#	#	#
		2016	92,3	92,1	#	#	#
		2017	71,5	87,8	95,8	25	7,9
8	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	-8,9	-2,3	60,0	17	62,3
		2016	58,1	68,1	73,6	14	5,6
		2017	85,2	78,9	83,3	17	10,4

Liczba jednostek ze stratą brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Zysk netto <i>Net profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem netto <i>Number of units with net profit</i>	Strata netto w mln zł <i>Net loss in mln zł</i>	Liczba jednostek ze stratą netto <i>Number of units with net loss</i>	Lp. No.
94	334,9	2108,1	2413,6	513	305,5	99	1
115	403,8	2325,7	2594,7	508	268,9	117	
142	375,1	2427,6	2772,4	504	344,8	148	
45	223,2	1426,6	1577,0	276	150,4	45	2
54	274,9	1506,9	1689,1	275	182,2	56	
73	259,3	1677,8	1836,4	270	158,6	76	
41	193,1	1350,3	1442,8	237	92,5	41	3
49	229,2	1335,6	1514,9	235	179,3	51	
69	226,3	1397,8	1551,7	225	153,9	72	
8	20,4	78,6	113,4	37	34,8	8	4
7	14,2	76,8	91,6	34	14,7	7	
5	11,7	80,5	85,5	33	5,0	5	
11	43,1	215,2	228,5	59	13,2	12	5
11	48,2	238,2	254,1	65	15,9	11	
19	47,6	224,7	271,4	61	46,8	19	
14	16,1	240,6	266,0	36	25,4	15	6
15	25,5	284,9	311,8	39	27,0	15	
17	8,5	219,3	274,1	41	54,8	18	
#	8,3	72,6	#	#	#	#	7
#	9,6	82,5	#	#	#	#	
3	9,3	78,5	86,4	25	7,9	3	
3	5,4	-7,7	50,3	17	58,0	3	8
6	13,2	54,9	60,5	14	5,6	6	
3	14,3	64,6	75,0	17	10,4	3	

Tablica 11. Wyniki finansowe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej (dok.)Table 11. *Financial results of economic entities employing 50 persons and more (cont.)*

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów <i>Financial result from sale of products, goods and materials</i>	Wynik finansowy brutto <i>Gross financial result</i>	Zysk brutto <i>Gross profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Strata brutto w mln zł <i>Gross loss in mln zł</i>
			w mln zł <i>in mln zł</i>				
1	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	26,2	33,7	#	#	#
		2016	30,2	36,0	#	#	#
		2017	31,7	8,9	37,5	17	#
2	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	18,2	17,7	17,7	7	-
		2016	10,9	11,8	#	#	#
		2017	5,5	5,2	6,2	4	1,0
3	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ <i>Administrative and support service activities</i>	2015	34,7	45,9	47,0	23	1,1
		2016	23,6	38,2	45,3	17	7,0
		2017	67,0	79,4	91,9	18	12,5
4	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna <i>Human health and social work activities</i>	2015	-3,3	2,9	18,6	16	15,7
		2016	5,5	13,4	25,9	16	12,5
		2017	4,2	10,9	28,8	17	18,0

Liczba jednostek ze stratą brutto <i>Number of units with gross profit</i>	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto <i>Obligatory encumbrances on gross financial result</i>	Wynik finansowy netto <i>Net financial result</i>	Zysk netto <i>Net profit</i>	Liczba jednostek z zyskiem netto <i>Number of units with net profit</i>	Strata netto w mln zł <i>Net loss in mln zł</i>	Liczba jednostek ze stratą netto <i>Number of units with net loss</i>	Lp. No.
#	4,9	28,8	#	#	#	#	1
#	4,5	31,5	#	#	#	#	
#	4,8	4,1	32,6	17	#	#	
-	0,8	16,9	16,9	7	-	-	2
#	1,6	10,2	#	#	#	#	
3	0,6	4,6	6,0	4	1,3	3	
3	9,8	36,1	38,9	20	2,8	6	3
7	8,2	30,0	37,6	17	7,6	7	
8	14,3	65,1	77,6	18	12,6	8	
7	3,0	-0,1	15,8	16	15,9	7	4
8	4,0	9,4	22,0	16	12,6	8	
8	4,7	6,2	24,2	17	18,0	8	

Tablica 12. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej
Table 12. Economic indicators of economic entities employing 50 persons and more

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności <i>Cost level indicator from total activity</i>	Wskaźnik rentowności ze sprzedaży <i>Sales profitability rate</i>	Wskaźnik rentowności obrotu brutto <i>Gross turnover profitability rate</i>
			w %		
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	95,1	5,1	4,9
		2016	94,5	5,5	5,5
		2017	94,8	5,1	5,2
2	Przemysł <i>Industry</i>	2015	94,8	5,5	5,2
		2016	94,3	6,0	5,7
		2017	94,2	5,8	5,8
3	w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	94,9	5,6	5,1
		2016	94,7	5,8	5,3
		2017	94,8	5,4	5,2
4	Budownictwo <i>Construction</i>	2015	95,6	6,0	4,4
		2016	94,7	5,3	5,3
		2017	94,7	3,2	5,3
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motor vehicles ^Δ</i>	2015	97,3	2,9	2,7
		2016	97,2	3,1	2,8
		2017	97,7	2,6	2,3
6	Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	89,8	8,4	10,2
		2016	88,5	7,6	11,5
		2017	92,6	6,0	7,4
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering ^Δ</i>	2015	85,3	15,1	14,7
		2016	84,9	15,7	15,1
		2017	86,8	11,3	13,2
8	Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	100,3	-1,4	-0,3
		2016	88,4	10,5	11,6
		2017	92,0	8,8	8,0
9	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities ^Δ</i>	2015	95,0	4,1	5,0
		2016	94,8	4,6	5,2
		2017	98,8	4,8	1,2

Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Net turnover profitability rate</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>The first degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej II stopnia <i>The second degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej III stopnia <i>The third degree financial liquidity indicator</i>	Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) <i>Relation of liabilities to dues (from deliveries and services)</i>	Udział kredytów i pożyczek w zobowiązaniach krótkoterminowych <i>Bank credits share in short-term liabilities</i>	Udział zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>on account of taxes, customs duties, insurance and other benefits</i>	Lp. No.
<i>in %</i>							
4,3	34,2	93,4	154,0	101,0	29,2	7,2	1
4,7	34,3	91,8	147,3	99,5	30,5	6,4	
4,5	30,5	84,7	140,2	102,8	29,3	6,0	
4,5	34,2	95,8	163,0	100,3	23,4	7,1	2
4,8	30,9	85,7	141,3	96,8	29,3	5,9	
5,0	27,5	83,6	140,4	101,7	29,2	5,6	
4,4	31,0	91,1	162,0	103,3	21,3	6,6	3
4,5	27,9	86,5	148,6	95,1	25,1	5,6	
4,4	25,1	81,7	141,1	103,9	28,6	5,2	
3,5	48,6	104,7	200,7	108,4	25,2	11,2	4
4,5	64,7	130,1	272,5	120,1	11,4	8,1	
4,7	36,0	83,8	195,7	102,9	21,5	8,6	
2,2	11,9	46,4	101,3	135,1	49,7	4,1	5
2,3	14,3	52,8	110,2	127,9	46,3	3,8	
1,9	14,1	59,1	123,5	130,2	38,0	3,6	
9,5	44,3	160,4	172,4	57,9	34,5	8,5	6
10,6	84,1	229,9	240,0	70,0	11,4	13,0	
7,1	56,1	108,9	115,7	74,1	25,1	5,2	
13,2	51,0	79,3	86,4	165,5	41,1	7,4	7
13,5	80,0	144,7	163,4	158,4	31,4	12,8	
11,8	111,3	156,1	185,7	157,4	36,0	11,1	
-1,1	77,7	133,7	147,3	60,8	41,7	14,2	8
9,3	71,0	150,7	166,8	31,4	29,8	18,4	
6,6	38,9	117,6	123,3	62,5	16,8	17,0	
4,3	140,4	191,3	226,7	169,2	15,7	5,7	9
4,6	134,9	183,6	219,2	180,2	15,7	4,6	
0,6	145,5	190,4	224,1	190,2	12,3	4,8	

Tablica 12. Wskaźniki ekonomiczne podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej (dok.)
 Table 12. Economic indicators of economic entities employing 50 persons and more (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności Cost level indicator from total activity	Wskaźnik rentowności ze sprzedaży Sales profitability rate	Wskaźnik rentowności obrotu brutto Gross turnover profitability rate
			w %		
1	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	85,3	15,8	14,7
		2016	87,0	12,3	13,0
		2017	95,0	5,3	5,0
2	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	93,8	4,9	6,2
		2016	94,5	3,6	5,5
		2017	89,3	9,5	10,7
3	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	99,4	-0,8	0,6
		2016	97,1	1,3	2,9
		2017	98,0	0,8	2,0

Tablica 13. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób
 Table 13. Costs by type in economic entities employing 50 persons and more

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Koszty ogółem Total costs	Zużycie materiałów i energii Usage of materials and energy	Usługi obce Foreign service
			w mln zł		
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	36754,0	20643,9	6524,5
		2016	35952,5	19200,5	6485,1
		2017	39402,3	20606,1	7531,3
2	Przemysł Industry	2015	28118,9	18768,1	3423,0
		2016	27567,4	17513,3	3541,0
		2017	29570,0	18689,2	3709,7
3	w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	26856,0	18509,7	3203,8
		2016	26118,6	17218,9	3268,5
		2017	27944,3	18391,8	3378,1
4	Budownictwo Construction	2015	1985,9	590,8	992,4
		2016	1491,7	406,0	705,7
		2017	1676,0	508,2	762,7

Wskaźnik rentowności obrotu netto <i>Net turnover profitability rate</i>	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <i>The first degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej II stopnia <i>The second degree financial liquidity indicator</i>	Wskaźnik płynności finansowej III stopnia <i>The third degree financial liquidity indicator</i>	Relacja zobowiązań do należności (z tytułu dostaw i usług) <i>Relation of liabilities to dues (from deliveries and services)</i>	Udział kredytów i pożyczek w zobowiązaniach krótkoterminowych <i>Bank credits share in short-term liabilities</i>	Udział zobowiązań z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>on account of taxes, customs duties, insurance and other benefits</i>	Lp. No.
<i>in %</i>							
14,0	89,4	160,0	184,8	101,5	28,1	12,5	1
11,2	66,4	174,7	220,7	28,2	27,4	14,8	
4,4	59,9	154,5	216,3	52,2	24,2	19,0	
4,9	38,5	158,7	166,3	25,1	14,2	25,0	2
4,4	45,4	175,4	180,9	29,2	13,7	31,9	
8,8	30,5	159,6	186,7	27,5	7,4	38,5	
0,0	35,7	86,2	92,6	124,9	23,4	10,2	3
2,1	50,0	106,0	117,7	98,7	22,3	12,5	
1,2	45,0	90,6	98,2	113,0	19,7	10,6	

i więcej

Podatki i opłaty <i>Duties and taxes</i>	Wynagrodzenia <i>Wages and salaries</i>	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia <i>Social security and other benefits</i>	Amortyzacja <i>Depreciation</i>	Pozostałe koszty <i>Other costs</i>	Lp. No.
<i>in millions in zł</i>					
635,3	5163,2	1228,9	1797,5	760,6	1
657,0	5563,4	1331,8	1954,0	760,8	
708,6	6185,0	1475,1	2116,8	779,4	
410,1	3111,1	776,5	1329,5	300,7	2
421,9	3457,8	866,5	1436,3	330,6	
457,4	3856,4	962,9	1568,8	325,6	
275,3	2787,9	697,2	1106,8	275,3	3
278,6	3111,8	783,5	1156,9	300,4	
272,5	3488,4	873,8	1245,5	294,2	
16,0	209,9	53,1	43,7	80,0	4
21,0	198,8	47,0	56,9	56,1	
21,4	217,6	51,9	57,8	56,4	

Tablica 13. Koszty w układzie rodzajowym w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób
Table 13. Costs by type in economic entities employing 50 persons and more (cont.)

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Koszty ogółem Total costs	Zużycie materiałów i energii Usage of materials and energy	Usługi obce Foreign service
			w mln zł		
1	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	1676,4	296,7	488,7
		2016	1873,9	314,9	553,8
		2017	2126,1	367,6	624,1
2	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	2064,1	443,1	809,5
		2016	2233,0	415,4	944,8
		2017	2667,4	469,2	1237,4
3	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	433,5	131,6	88,9
		2016	481,7	147,3	103,8
		2017	553,7	163,8	128,8
4	Informacja i komunikacja Information and communication	2015	616,3	35,7	187,1
		2016	492,2	29,1	138,9
		2017	876,5	24,1	488,1
5	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	628,1	226,7	149,4
		2016	638,1	229,2	139,1
		2017	650,6	226,6	147,7
6	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	97,1	11,0	30,4
		2016	80,3	8,9	18,8
		2017	101,9	9,4	35,6
7	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	672,7	51,0	204,1
		2016	628,7	48,1	187,2
		2017	628,8	49,3	189,5
8	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	431,0	80,6	146,3
		2016	431,3	79,1	146,6
		2017	509,1	88,4	200,6

i więcej (dok.)

Podatki i opłaty <i>Duties and taxes</i>	Wynagrodzenia <i>Wages and salaries</i>	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia <i>Social security and other benefits</i>	Amortyzacja <i>Depreciation</i>	Pozostałe koszty <i>Other costs</i>	Lp. No.
<i>in millions in zł</i>					
53,6	527,6	118,2	131,7	59,9	1
56,3	601,0	133,5	147,7	66,6	
58,9	687,0	151,6	161,1	75,8	
59,7	387,4	86,9	132,9	144,6	2
60,9	412,6	94,5	151,7	153,1	
74,1	459,8	101,8	166,1	159,1	
13,4	119,1	25,4	36,0	19,1	3
11,5	123,3	26,7	42,2	26,9	
12,3	145,2	31,5	42,1	30,1	
4,8	244,5	55,9	36,6	51,8	4
6,0	224,5	51,8	25,6	16,5	
6,0	258,8	58,7	23,8	17,0	
59,8	83,0	17,0	14,3	78,0	5
61,4	85,7	17,5	15,2	90,0	
61,5	88,7	18,0	16,1	91,9	
1,5	38,8	8,0	3,8	3,5	6
0,9	35,8	7,7	4,2	3,9	
1,1	38,9	8,2	4,5	4,2	
4,9	295,4	60,5	39,8	17,1	7
4,9	273,4	59,1	44,1	11,9	
4,9	268,8	59,6	43,7	13,2	
10,2	136,6	25,2	26,6	5,5	8
10,2	139,3	25,1	26,4	4,8	
9,3	148,7	27,8	28,8	5,5	

Tablica 14. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej

Stan w dniu 31 XII

Table 14. Current assets of economic entities employing 50 persons and more

As of 31 XII

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Aktywa obrotowe Current assets	zapasy stocks	materiały materials	półprodukty i produkty w toku work in progress and semi-finished goods	w mln zł
1	OGÓŁEM TOTAL	2015	14856,8	5190,1	1774,6	854,4	
		2016	16068,4	5667,0	2001,0	1008,6	
		2017	17151,4	6305,8	2286,3	1266,1	
2	Przemysł Industry	2015	9956,5	3604,8	1693,7	549,1	
		2016	10580,2	3919,2	1895,9	712,2	
		2017	11141,5	4256,5	2147,4	797,1	
3	w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	9194,3	3537,7	1637,7	548,9	
		2016	9708,3	3819,2	1806,7	709,7	
		2017	10423,0	4148,0	2046,2	794,1	
4	Budownictwo Construction	2015	1293,9	535,5	23,5	265,7	
		2016	1177,3	574,6	39,4	259,8	
		2017	1270,8	629,7	37,7	414,7	
5	Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	1789,3	948,7	21,6	7,6	
		2016	2139,8	1086,7	27,1	7,6	
		2017	2564,5	1306,5	55,0	7,3	
6	Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	867,7	43,3	21,7	2,7	
		2016	1227,1	34,9	24,3	3,0	
		2017	1026,8	38,1	26,6	4,1	
7	Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	97,6	6,1	3,6	-	
		2016	147,9	8,7	5,1	0,6	
		2017	186,9	21,3	12,1	6,8	
8	Informacja i komunikacja Information and communication	2015	202,5	14,0	3,7	9,4	
		2016	177,8	8,5	2,7	4,7	
		2017	213,5	6,2	0,1	4,9	

					Relacja zapasów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w % <i>Relation of invento- ries to revenues from sales of products, goods and materials in %</i>	Lp. No.
produkty gotowe <i>finished products</i>	towary <i>goods</i>	należności krótkoterminowe <i>short-term dues</i>	inwestycje krótkoterminowe <i>short-term investments</i>	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne <i>cash and other monetary assets</i>		
<i>in mln zł</i>						
1201,4	1201,5	5708,2	3299,2	2636,3	10,7	1
1213,4	1359,8	6276,1	3736,1	3237,0	11,7	
1162,2	1514,7	6632,6	3733,4	3273,7	12,0	
1107,5	113,2	3766,3	2088,0	1540,9	11,5	2
1129,1	123,6	4098,5	2314,0	1940,9	12,8	
1119,3	135,8	4446,3	2182,7	2002,9	12,9	
1103,7	109,7	3410,0	1757,5	1234,5	11,8	3
1124,4	120,2	3830,4	1824,3	1476,7	13,2	
1118,0	133,1	4176,6	1853,5	1702,1	13,4	
75,8	165,8	361,6	313,4	305,8	24,4	4
63,4	202,8	282,7	279,5	259,2	34,2	
12,0	158,9	310,2	234,0	148,2	38,2	
13,3	896,4	608,2	210,9	190,3	10,0	5
16,4	1021,4	748,5	277,0	248,7	10,5	
27,8	1206,2	933,8	293,0	273,4	11,3	
-	18,2	584,2	223,1	198,7	1,8	6
-	7,3	745,5	430,0	409,9	1,4	
-	7,0	468,9	497,7	369,0	1,3	
-	2,2	31,9	57,6	42,0	1,1	7
-	2,2	58,6	72,4	52,7	1,5	
-	2,1	45,1	112,0	87,9	3,4	
0,0	0,2	77,0	106,7	78,6	2,2	8
-	0,2	85,0	75,6	56,3	1,5	
-	0,3	136,3	67,3	65,0	0,6	

Tablica 14. Aktywa obrotowe w podmiotach gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej (dok.)

Stan w dniu 31 XII

Table 14. Current assets of economic entities employing 50 persons and more (cont.)

As of 31 XII

Lp. No.	WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Aktywa obrotowe Current assets	zapasy stocks	materiały materials	półprodukty i produkty w toku work in progress and semi-finished goods	w mln zł
1	Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	312,9	19,4	1,2	12,8	
		2016	309,5	18,4	1,1	13,1	
		2017	371,3	26,1	1,0	20,5	
2	Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	58,0	7,1	1,0	6,0	
		2016	42,8	8,2	0,9	7,1	
		2017	46,9	11,9	1,1	10,5	
3	Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	194,6	7,5	1,4	1,1	
		2016	168,8	3,5	1,0	0,5	
		2017	207,0	4,3	0,9	0,1	
4	Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	76,9	3,7	3,1	0,2	
		2016	90,1	4,1	3,5	0,2	
		2017	108,0	5,1	4,4	0,1	

					Relacja zapasów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w % <i>Relation of inventories to revenues from sales of products, goods and materials in %</i>	Lp. No.
produkty gotowe <i>finished products</i>	towary <i>goods</i>	należności krótkoterminowe <i>short-term dues</i>	inwestycje krótkoterminowe <i>short-term investments</i>	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne <i>cash and other monetary assets</i>		
<i>in mln zł</i>						
4,7	0,7	70,3	193,8	185,3	3,1	1
3,7	0,4	68,8	190,5	176,7	2,8	
2,8	1,5	74,4	241,1	232,9	3,9	
-	0,0	22,2	28,1	28,0	6,2	2
-	0,0	21,0	12,9	12,9	9,3	
-	0,0	20,5	13,0	12,9	11,6	
0,1	4,5	140,6	45,1	39,2	1,0	3
0,7	1,3	121,4	42,4	41,6	1,0	
0,1	2,3	143,2	33,8	32,6	0,6	
0,0	0,3	41,9	29,6	24,6	0,9	4
0,0	0,5	42,9	38,3	34,7	0,9	
0,0	0,5	50,1	49,5	44,7	1,0	

Tablica 15. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej

Stan w dniu 31 XII

Table 15. Liabilities of economic entities employing 50 persons and more

As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Zobowiązania długoterminowe <i>Long-term liabilities</i>	z tytułu kredytów i pożyczek <i>due to credits and loans</i>	Zobowiązania krótkoterminowe <i>Short-term liabilities</i>	kredyty i pożyczki <i>credits and loans</i>	zobowiązania z tytułu dostaw i usług <i>liabilities from deliveries and services</i>	zobowiązania z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń <i>liabilities from taxes, customs duties, insurance and other benefits</i>
		w mln zł <i>in mln zł</i>					
OGÓŁEM TOTAL	2015	7759,4	6782,6	9647,0	2814,5	4430,0	697,6
	2016	5495,7	4643,7	10906,9	3325,8	4890,7	699,5
	2017	5028,5	3965,9	12237,1	3590,8	5689,2	732,1
Przemysł <i>Industry</i>	2015	6252,2	5523,4	6107,9	1429,0	2960,0	432,9
	2016	3990,5	3512,5	7486,6	2196,9	3364,2	443,7
	2017	3347,0	2678,9	7933,1	2314,3	3786,4	447,3
w tym przetwórstwo przemysłowe <i>of which manufacturing</i>	2015	5082,0	4527,5	5675,5	1210,6	2854,0	377,2
	2016	3402,5	3103,7	6534,1	1638,4	3103,0	363,6
	2017	2488,2	2315,7	7384,9	2109,6	3635,3	381,6
Budownictwo <i>Construction</i>	2015	197,5	167,9	644,6	162,5	322,9	72,1
	2016	154,7	66,7	432,0	49,3	249,5	35,2
	2017	138,7	53,7	649,4	139,3	264,7	55,8
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ <i>Trade; repair of motors vehicles^Δ</i>	2015	145,5	123,3	1766,5	877,6	737,7	71,9
	2016	209,6	175,8	1941,8	899,6	878,9	73,3
	2017	340,4	274,7	2075,9	789,2	1073,6	74,4
Transport i gospodarka magazynowa <i>Transportation and storage</i>	2015	251,1	143,3	503,3	173,6	169,8	42,7
	2016	193,6	112,6	511,3	58,0	188,8	66,5
	2017	245,9	155,7	887,8	223,2	278,1	46,6
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ <i>Accommodation and catering^Δ</i>	2015	222,1	215,3	112,9	46,4	29,9	8,4
	2016	251,5	187,3	90,5	28,5	33,4	11,6
	2017	216,4	208,2	100,6	36,3	37,6	11,2
Informacja i komunikacja <i>Information and communication</i>	2015	122,6	119,9	137,5	57,3	39,5	19,6
	2016	72,1	71,2	106,6	31,8	20,7	19,6
	2017	134,9	133,4	173,1	29,0	70,6	29,4
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ <i>Real estate activities</i>	2015	412,9	349,8	138,0	21,7	87,6	7,9
	2016	429,8	346,4	141,2	22,1	89,6	6,5
	2017	429,6	323,2	165,7	20,3	88,2	7,9
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna <i>Professional, scientific and technical activities</i>	2015	3,3	2,9	31,4	8,8	12,7	3,9
	2016	1,3	0,8	19,4	5,3	4,6	2,9
	2017	6,6	2,0	21,7	5,2	8,4	4,1

Tablica 15. Zobowiązania podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób i więcej (dok.)

Stan w dniu 31 XII

Table 15. Liabilities of economic entities employing 50 persons and more (cont.)

As of 31 XII

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Zobowiązania długoterminowe Long-term liabilities	z tytułu kredytów i pożyczek due to credits and loans	Zobowiązania krótkoterminowe Short-term liabilities	kredyty i pożyczki credits and loans	zobowiązania z tytułu dostaw i usług liabilities from deliveries and services	zobowiązania z tytułu ceł, podatków, ubezpieczeń i innych świadczeń liabilities from taxes, customs duties, insurance and other benefits
Administrowanie i działalność wspierająca ^A Administrative and support service activities	2015	8,0	3,7	117,1	16,6	29,7	29,3
	2016	31,3	30,1	93,4	12,8	24,5	29,8
	2017	25,8	6,1	110,9	8,2	29,8	42,7
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	83,6	72,6	83,0	19,4	41,0	8,5
	2016	103,8	82,9	76,6	17,1	34,4	9,5
	2017	86,1	73,0	109,9	21,7	48,5	11,6

Tablica 16. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób^a i więcej według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące)Table 16. Outlays on fixed assets in economic entities employing 50 persons^a and more by type groups of fixed assets (current prices)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	W tym		
			budynki i budowle buildings and structures	maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia machinery, technical equipment and tools	środki transportu transport equipment
w mln zł in mln zł					
OGÓŁEM TOTAL	2015	3044,3	1370,5	1309,3	246,6
	2016	2138,5	823,7	986,5	186,1
	2017	2543,2	886,4	1408,1	238,5
Przemysł Industry	2015	2299,1	977,8	1166,2	100,5
	2016	1584,0	567,9	878,2	75,7
	2017	1923,4	643,4	1190,7	80,6
w tym przetwórstwo przemysłowe of which manufacturing	2015	1413,8	339,4	940,1	84,9
	2016	1260,8	334,6	808,4	59,2
	2017	1550,3	355,4	1128,5	65,0

Tablica 16. Nakłady na środki trwałe podmiotów gospodarczych o liczbie pracujących 50 osób ^a i więcej według grup rodzajowych środków trwałych (ceny bieżące) (dok.)

Table 16. Outlays on fixed assets in economic entities employing 50 persons ^a and more by type groups of fixed assets (current prices) (cont.)

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	W tym		
			budynki i budowle buildings and structures	maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia machinery, technical equipment and tools	środki transportu transport equipment
			w mln zł in mln zł		
Budownictwo Construction	2015	39,7	8,2	17,7	12,5
	2016	57,4	32,5	13,0	9,8
	2017	72,7	36,9	22,6	13,2
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ Trade; repair of motors vehicles ^Δ	2015	200,1	108,8	38,8	28,2
	2016	196,3	101,2	28,1	37,4
	2017	224,9	90,1	88,1	46,4
Transport i gospodarka magazynowa Transportation and storage	2015	229,9	108,0	28,0	88,8
	2016	84,4	31,3	13,5	35,2
	2017	119,4	29,9	20,6	68,7
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ Accommodation and catering ^Δ	2015	15,0	5,9	6,7	0,4
	2016	34,4	12,3	12,6	3,7
	2017	25,9	14,4	10,0	1,4
Informacja i komunikacja Information and communication	2015	23,2	2,9	15,9	1,4
	2016	15,7	5,5	7,8	1,7
	2017	19,3	1,0	17,4	0,9
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ Real estate activities	2015	66,3	60,2	5,3	0,2
	2016	54,6	45,1	8,1	0,9
	2017	57,8	47,3	9,9	0,2
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna Professional, scientific and technical activities	2015	3,5	1,3	1,2	0,3
	2016	6,4	2,8	1,9	0,5
	2017	3,3	0,3	1,4	1,6
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ Administrative and support service activities	2015	40,6	1,1	13,0	12,8
	2016	65,5	0,5	20,1	20,7
	2017	59,6	0,2	34,8	24,6
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna Human health and social work activities	2015	62,4	45,1	5,1	0,4
	2016	37,7	22,9	3,2	0,7
	2017	33,4	20,5	11,5	0,8

^a Dane podmiotów gospodarczych według siedziby inwestora.

^a Data of business entities by investor's registered office.

Tablica 17. Wybrane wyniki finansowe i relacje ekonomiczne podmiotów gospodarczych na tle kraju według liczby pracujących w 2017 r.

Table 17. Selected financial results and economic relations of economic entities against the background of the country by number of persons employed in 2017

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Polska Poland		Województwo zachodniopomorskie Zachodniopomorskie Voivodship			
	10 - 49 osób persons	50 osób i więcej and more	10 - 49 osób persons	Polska = 100 Poland	50 osób i więcej and more	Polska = 100 Poland
Liczba podmiotów Number of entities	32650	17852	1345	4,1	652	3,7
Przychody z całokształtu działalności w mln zł Revenues from total activity in mln zł	498850,9	2865057,6	16958,1	3,4	53876,2	1,9
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności w mln zł Costs of obtaining revenues from total activity in mln zł	471642,8	2714983,6	16448,1	3,5	51073,5	1,9
Wynik finansowy brutto w mln zł Gross financial result in mln zł	27208,0	150074,0	510,0	1,9	2802,7	1,9
Wynik finansowy netto w mln zł Net financial result in mln zł	23455,1	126395,8	393,8	1,7	2427,6	1,9
Wskaźnik poziomu kosztów z całokształtu działalności w % Cost level indicator from total activity	94,5	94,8	97,0	x	94,8	x
Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w % Sales profitability rate of products, goods and materials	4,9	4,9	4,4	x	5,1	x
Wskaźnik rentowności obrotu brutto w % Gross turnover profitability rate in %	5,5	5,2	3,0	x	5,2	x
Wskaźnik rentowności obrotu netto w % Net turnover profitability rate in %	4,7	4,4	2,3	x	4,5	x
Wskaźnik płynności finansowej I stopnia w % The first degree financial liquidity indicator in %	43,2	38,4	40,1	x	30,5	x
Liczba jednostek wykazujących nakłady na środki trwałe Number of units showing fixed capital formation	19506	15259	860	4,4	577	3,8
Nakłady na środki trwałe ogółem Total fixed capital formation	10337,1	126186,5	339,2	3,3	2543,2	2,0

Uwagi metodologiczne

Przedstawiona w publikacji zbiorowość obejmuje jednostki zorganizowane w formie spółek handlowych (osobowych i kapitałowych), spółek cywilnych, przedsiębiorstw państwowych, spółdzielni, oddziałów przedsiębiorców zagranicznych, osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą oraz państwowych jednostek organizacyjnych (z wyłączeniem prowadzących działalność badawczo-rozwojową).

Źródłem zaprezentowanych danych jest badanie przychodów, kosztów i wyniku finansowego oraz nakładów na środki trwałe (badanie GUS o symbolu F-01/I-01) realizowane co kwartał dla podmiotów o liczbie pracujących 50 osób i więcej oraz co pół roku dla podmiotów gospodarczych o liczbie 10-49 osób, które prowadzą działalność w zakresie górnictwa i wydobywania, przetwórstwa przemysłowego, wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę, dostawy wody; gospodarowania ściekami i odpadami; rekultywacji, budownictwa, handlu; naprawy pojazdów samochodowych, transportu i gospodarki magazynowej, zakwaterowania i gastronomii, informacji i komunikacji, obsługi rynku nieruchomości, działalności profesjonalnej, naukowej i technicznej, administrowania i działalności wspierającej, edukacji, opieki zdrowotnej i pomocy społecznej, działalności związanej z kulturą, rozrywką i rekreacją oraz pozostałej działalności usługowej.

W ramach PKD 2007 wyodrębniono „**Przemysł**” jako dodatkowe grupowanie, które obejmuje sekcje: „Górnictwo i wydobywanie”, „Przetwórstwo przemysłowe”, „Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych” oraz „Dostawa wody; gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związana z rekultywacją”.

Szczegółowe informacje o źródłach danych wykorzystywanych w kwartalnych badaniach przedsiębiorstw niefinansowych, a także o wynikach opracowywanych na podstawie tych badań i formach ich prezentacji zostały zaprezentowane w zeszycie metodologicznym [Badania przedsiębiorstw niefinansowych](#). Zeszyt ten stanowi kompendium wiedzy dla osób wykorzystujących wyniki badań przedsiębiorstw niefinansowych, pomocne w ich analizie i interpretacji. Dane z zakresu kwartalnych badań przedsiębiorstw niefinansowych można znaleźć również między innymi w Dziedzinowej Bazie Wiedzy Przedsiębiorstwa Niefinansowe (<http://swaid.stat.gov.pl/>) oraz Bazie Danych Lokalnych w części Finanse Przedsiębiorstw (<https://bdl.stat.gov.pl/>), a także w rocznikach statystycznych.

Objaśnienia podstawowych pojęć

1. Przychody z całokształtu działalności obejmują:

- **przychody netto ze sprzedaży produktów** (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług) wytworzonych przez jednostkę, a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- **przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów**, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów wytworzonych przez jednostkę, jeżeli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji.
- Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na eksport obejmują wewnątrzspółnotową dostawę do krajów członkowskich UE oraz eksport do krajów pozaunijnych;
- **pozostałe przychody operacyjne**, tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny, aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa;
- **przychody finansowe**, tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

2. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- **koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów** związany z podstawową działalnością operacyjną, do którego zaliczono wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- **pozostałe koszty operacyjne**, tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe;
- **koszty finansowe**, tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

3. Wynik ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

Od 2016 r. (nowelizacja ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r.; tekst jednolity, Dz. U., 2016 poz., 1047) wszystkie skutki zdarzeń, które wpływały na zyski i straty nadzwyczajne, są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów i pozostałych kosztów operacyjnych. Z uwagi na to od 2016 r. nie będą publikowane dane o wyniku na działalności gospodarczej, ponieważ wynik na działalności gospodarczej jest równy wynikowi finansowemu brutto. Wpływające na wynik finansowy brutto obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych oraz inne płatności wynikające z odrębnych przepisów. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

4. Wynik finansowy netto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy brutto pomniejszony o obowiązkowe obciążenia.

5. Aktywa obrotowe oraz zobowiązania:

- a) **aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości, powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują:
 - a. **zapasy** są to rzeczowe składniki aktywów obrotowych, do których zalicza się:
 - **materiały** – surowce, materiały podstawowe i pomocnicze, półfabrykaty obcej produkcji, opakowania, części zamienne i odpady,
 - **półprodukty i produkty w toku** – produkcja niezakończona, tj. produkcja (usługi, w tym roboty budowlane) w toku oraz półfabrykaty (półprodukty) własnej produkcji,
 - **produkty gotowe** – wyroby gotowe, wykonane usługi, zakończone roboty, w tym także budowlano-montażowe, prace naukowo-badawcze, prace projektowe, geodezyjno-kartograficzne, itp.,
 - **towary** – rzeczowe składniki majątku obrotowego nabyte w celu odsprzedaży w niezmienionej postaci,
 - **zaliczki** na poczet dostaw zapasów.
 - b. **należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całość lub część należności z innych tytułów nie zaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
 - c. **inwestycje krótkoterminowe** są krótkoterminowymi aktywami nabytymi w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów;
 - d. **krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe** są rozliczeniami, które trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego;

- b) **zobowiązania** są wynikającym z przeszłych zdarzeń obowiązkiem wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które powodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów jednostki;
- a. **zobowiązania krótkoterminowe** (bez funduszy specjalnych) to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego;
- b. **zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

6. Wskaźniki:

- **wskaźnik poziomu kosztów** jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów;
- **wskaźnik rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- **wskaźnik płynności I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych);
- **wskaźnik płynności III stopnia** jest to relacja aktywów obrotowych jednostki (zapasów, należności krótkoterminowych, inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych) do zobowiązań krótkoterminowych (bez funduszy specjalnych).

7. **Nakłady na środki trwałe** są to poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji) bądź wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia własnych środków trwałych, na ulepszenia w obcych środkach trwałych oraz inne nakłady związane z budową środka trwałego – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp.

W niniejszej publikacji zaprezentowano nakłady na środki trwałe w podziale na podstawowe zbiorcze grupy rodzajowe środków trwałych obejmujące zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych: budynki i lokale oraz obiekty inżynierii lądowej i wodnej (grupy 1-2), maszyny, urządzenia techniczne i narzędzia (grupy 3-6 i 8), środki transportu (grupa 7).

Methodological notes

The group presented in the publication includes organized entities in the form of commercial companies (personal and capital), civil partnerships, state-owned enterprises, cooperatives, branches of foreign entrepreneurs, natural persons conducting economic activity and state organizational units (excluding those conducting research and development).

The source of the presented data is the examination of revenues, costs and financial result as well as expenditure on fixed assets (CSO survey with symbol F-01 / I-01) implemented quarterly for entities employing 50 people and more, and every six months for business entities with a number 10-49 people who carry out activities in the field of mining and quarrying, industrial processing, production and supply of electricity, gas, steam and hot water, water supply; sewerage and waste management; reclamation, construction, trade; repair of motor vehicles, transport and storage, accommodation and catering, information and communication, real estate services, professional, scientific and technical activities, administration and support activities, education, health care and social assistance, activities related to culture, entertainment and recreation, and other service activities.

As part of the PKD 2007, "**Industry**" was distinguished as an additional grouping, which includes the sections: "Mining and quarrying", "Industrial processing", "Electricity, gas, steam, hot water and air supply for air conditioning" and "Water supply; sewerage and waste management as well as activities related to reclamation".

Specific information on data sources used in quarterly and annual surveys of non-financial enterprises, as well as on the results developed on the basis of these surveys and forms of their presentation are presented in the Methodological Handbook - [Non-financial enterprises surveys](#). This Handbook is a compendium of knowledge for persons using the results of surveys of non-financial enterprises, helpful in their analysis and interpretation. Data from quarterly surveys of non-financial enterprises can also be found, among others, in the Non-financial Enterprises Knowledge Databases (<http://swaid.stat.gov.pl/>) and in the Local Data Bank in the part of Finances of Enterprises conducting business (<https://bdl.stat.gov.pl/>) as well as in statistical yearbooks.

Basic definitions

1. **Income from total activity** includes:

- **net revenues from the sale of products** (finished goods, semi-finished products and services) produced by the unit, as well as packaging, equipment and external services, if they are invoiced to customers including products;
- **net revenues from the sale of goods and materials**, i.e. purchased for the purpose of resale in the unprocessed state of tangible current assets and products manufactured by the entity, if they are sold in the network of own stores in addition to goods of foreign production.
- Revenues from the sale of products, goods and materials for export include intra-Community supply to EU member states and exports to non-EU countries;
- **other operating income**, i.e. revenues indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: profit on disposal of non-financial fixed assets (fixed assets, fixed assets under construction, intangible assets, real estate investments and rights), received free of charge, including by way of donation, assets (cash), damages, released reserves, adjustments of impairment losses on non-financial assets, revenues from social activities, income from rental or lease of fixed assets or investments in real estate and rights;
- **financial income**, i.e. amounts due from dividends and shares in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, interest on arrears, profit on disposal of investments (sales), reduction of revaluation write-downs on total or partial cessation of causes causing permanent loss of their value, the surplus of positive exchange differences over the negative ones.

2. **The costs of obtaining revenues from total activity** include:

- **own cost of sold products, goods and materials** related to the main operating activity, including the value of goods and materials sold and total costs less the cost of producing services for the entity's own needs and adjusted for changes in the state of products;
- **other operating costs**, i.e. costs indirectly related to the operating activity of the entity, in particular: loss on the disposal of non-financial fixed assets, depreciation of leased or rented fixed assets and fixed assets under construction, unplanned depreciation charges (impairment write-offs), penalties, fines, damages, written off in part or all of the receivables in connection with bankruptcy, arrangement and recovery proceedings, provisions for certain or highly probable future liabilities (losses from economic transactions in progress), revaluation write-offs for non-financial assets, costs maintaining social facilities, donations or transferred fixed assets free of charge;
- **financial costs**, i.e. interest on loans and borrowings, interest and discount on bonds issued by the entity, interest on arrears, loss on disposal of investments, write-downs on revaluation of investments, surplus on foreign exchange losses over positive ones.

3. **The result on sales of products, goods and materials** is the difference between net revenues from sales of products, goods and materials and the costs incurred to obtain them (own cost of products, goods and materials sold).

Since 2016 (amendment to the Accounting Act of 29 September 1994, consolidated text, Journal of Laws of 2016, item 1047), all effects of events that affected extraordinary gains and losses are classified as other revenues and other operating costs. Due to this, data on the result on business activity will not be published since 2016, as the result on economic activity is equal to the gross financial result. The obligatory charges on the financial result that affect the gross financial result include income tax from legal and natural persons as well as other payments resulting from separate regulations. Income tax affecting the financial result includes the current and deferred part. Deferred part is the difference between the state of reserves and deferred tax assets (due to temporary differences between gross financial result and tax base resulting from differences in revenue and cost recognition in accordance with accounting regulations and tax regulations) at the end and beginning of the reporting period .

4. **Net financial result** (profit or loss) is the gross financial result less the mandatory charges.

5. **Current assets and liabilities:**

- a) **current assets** are part of property controlled by the unit used in operating activities of a reliably determined value, resulting from past events that will result in future economic benefits to the entity. They include:
 - a. **inventories** are tangible components of current assets, which include:
 - **materials** - raw materials, basic and auxiliary materials, semi-finished foreign products, packaging, spare parts and waste,
 - **semi-finished products and products in progress** - work-in-progress, ie production (services, including construction works) in progress and semi-finished products (semi-finished products) of own production,
 - **finished products - finished products**, services rendered, completed works, including construction and assembly works, scientific and research works, design works, surveying and cartography, etc.,
 - **goods** - tangible components of current assets acquired for the purpose of resale in an unchanged form,
 - **advance** payments for supplies.
 - b. **short-term receivables cover** total trade receivables and all or part of receivables from other items not classified as financial assets, which become due within 12 months from the balance sheet date;
 - c. **short-term investments are short-term** assets acquired in order to achieve economic benefits resulting from the increase in the value of these assets;
 - d. **short-term accruals are** settlements that last no longer than 12 months from the balance sheet date;
- b) **liabilities** are obligations resulting from past events to provide services of a reliably determined value that result in the use of an entity's existing or future assets;
 - a. **short-term liabilities** (excluding special funds) are all trade liabilities as well as all or part of other liabilities that become due within 12 months from the balance sheet date;
 - b. **long-term liabilities** are total liabilities whose repayment period as at the balance sheet date it is longer than one year, with the exception of trade liabilities.

6. Indicators:

- **cost level indicator** is the relation of the costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;
- **return on sales ratio** is the ratio of the result from the sale of products, goods and materials to net revenues from the sale of products, goods and materials;
- **gross turnover profitability rate** is the relation of gross financial result to revenues from total activity;
- **net turnover profitability ratio** is the ratio of net financial result to revenues from total activity;
- **first degree liquidity ratio** is the ratio of short-term investments to short-term liabilities (excluding special funds);
- **second degree financial liquidity ratio** is the ratio of short-term investments and short-term receivables to short-term liabilities (excluding special funds);
- **the third degree liquidity ratio** is the ratio of the entity's current assets (inventories, short-term receivables, short-term investments and short-term accruals) to short-term liabilities (excluding special funds).

7. Expenditures on fixed assets

are expenditures for acquisition (including purchase of fixed assets not requiring assembly or installation) or generation of fixed assets for own needs, outlays for fixed assets under construction (unfinished, i.e. for future fixed assets), for improvement of own fixed assets, improvements in foreign fixed assets and other expenditures associated with the construction of a fixed asset - along with the costs incurred on their purchase, i.e. costs of transport, loading, insurance on the road, customs, etc.

This publication presents expenditures for fixed assets broken down into basic collective groups of fixed assets comprising, according to the Classification of Fixed Assets: buildings and premises as well as civil engineering works (groups 1-2), machines, technical equipment and tools (groups 3 6 and 8), means of transport (group 7).

